



4. IMPULSO Y CONTROL DE LA ACCIÓN DE GOBIERNO

463. Preguntas para respuesta escrita

PE/000733-02

Contestación de la Junta de Castilla y León a la pregunta para respuesta escrita formulada por los Procuradores D. José Francisco Martín Martínez, Dña. Rosa María Rubio Martín, D. Ángel Hernández Martínez, Dña. Alicia Palomo Sebastián y D. Pedro Luis González Reglero, relativa a relación de los 180 proyectos innovadores que se han acelerado entre 2012 y 2021, publicada en el Boletín Oficial de estas Cortes, n.º 48, de 5 de septiembre de 2022.

PRESIDENCIA

De conformidad con el artículo 64 del Reglamento de las Cortes de Castilla y León, se ordena la publicación de las contestaciones de la Junta de Castilla y León a las preguntas para respuesta escrita PE/000246 a PE/000606, PE/000641, PE/000668 a PE/000670, PE/000691, PE/000709, PE/000711, PE/000712, PE/000715, PE/000720, PE/000729 a PE/000825, PE/000827 a PE/000830 y PE/000832, publicadas en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León. En la sede de las Cortes de Castilla y León, a 5 de octubre de 2022.

EL PRESIDENTE DE LAS CORTES DE CASTILLA Y LEÓN,
Fdo.: Carlos Pollán Fernández.

Contestación a la Pregunta con respuesta Escrita, P.E./1100733, formulada por los Procuradores D. José Francisco Martín Martínez, Dña. Rosa Rubio Martín, D. Ángel Hernández Martínez, Dña. Alicia Palomo Sebastian y D. Pedro González Reglero, pertenecientes al Grupo Parlamentario Socialista, relativa a relación de los 180 proyectos innovadores que se han acelerado entre 2012 y 2021.

En contestación a la pregunta con respuesta escrita señalada, a la vista de la información facilitada por el Instituto para la Competitividad Empresarial de Castilla y León (ICE), se comunica lo siguiente:

Primero.- La aceleradora de empresas se puso en marcha en el segundo semestre de 2012 bajo la marca ADE2020 y esa denominación pasó a ser WOLARIA en el año 2021. Se trata de un programa de acompañamiento para acelerar la llegada al mercado de los proyectos viables; anualmente se realizan dos convocatorias en las que se seleccionan los 10 proyectos con mayor componente innovador y potencial de crecimiento.

En Anexo I se adjunta hoja de producto de la última edición del periodo solicitado, con detalle de la oferta de servicios de la Aceleradora.

Segundo.- Un signo distintivo de la Aceleradora es su carácter de canalizador y modulador de servicios y recursos hacia las necesidades de los proyectos emprendedores seleccionados; para ello, aplica una metodología de trabajo que permite



alcanzar, en sus primeras fases, un conocimiento en profundidad de los proyectos y un constante acercamiento a todas las herramientas que van surgiendo para apoyar el desarrollo de proyectos emprendedores, herramientas muy cambiantes.

Fruto de ese conocimiento se está en condiciones de “prescribir” los distintos servicios y recursos disponibles en el ecosistema emprendedor.

Además, ese conocimiento profundo de los proyectos y sus necesidades es un instrumento imprescindible también para la definición de las líneas de trabajo estratégicas del ICE.

Tercero.- El método de trabajo de la Aceleradora está estructurado en cuatro bloques, que describe con claridad el contenido y alcance del programa:

Bloque 1:

- Identificación y acogida de proyectos emprendedores y segmentación.
- Estudio y comprensión de los proyectos, de los promotores, de su propuesta de valor, de su modelo de negocio, etc.
- Diagnóstico de necesidades, alcance y previsión.

Bloque 2:

- Observación continua de los agentes y las herramientas al servicio de los emprendedores innovadores, dentro y fuera de la región.
- Prospección constante de las tendencias en innovación, de sectores emergentes y con potencial, nuevos verticales...
- Estudio de nuevas estrategias y metodologías de trabajo que surgen continuamente en el ecosistema internacional.
- Identificación de los mejores y más especializados tutores, mentores, ponentes, que puedan aportar valor a los servicios.
- Conexión con otros agentes proveedores de servicios complementarios: ENISA, red EEN...

Bloque 3:

- Matching entre las necesidades de los equipos emprendedores y los servicios/recursos más adecuados para cada uno, sobre la oferta referenciada en Anexo I.

Bloque 4:

- Acceso a la financiación - conocidas las necesidades y los instrumentos, se prescribe la financiación más adecuada y se apoya en su estructuración y aplicación:
 - Ayudas/financiación de ICE.
 - Ayudas/financiación de otras Administraciones.
 - Otras vías de financiación/inversión.



Cuarto.- En base a todo lo anterior, se aportan los siguientes datos en Anexo II.

Nº de empleos estimados por los promotores al inicio del programa.

- Financiación gestionada por ICE, SODICAL e IBERAVAL para cada proyecto.
- Financiación/inversión recibida por las empresas, procedente de otras fuentes y conocida por ICE.
- Relación de servicios prescritos por ICE para cada proyecto.

En la prestación de los servicios mencionados, interviene el equipo de ICE asignado a la actual Área de Emprendimiento, o sus equivalentes desde 2012, con el apoyo del resto del equipo del Departamento de Innovación y Emprendimiento, así como analistas y técnicos de otros Departamentos, cuando las necesidades del servicio lo requieren.

Valladolid, 23 de septiembre de 2022.

EL CONSEJERO,

Fdo.: Carlos Javier Fernández Carriedo.



ANEXO I

competitividad
empresarial



XVIII EDICIÓN - ACELERADORA DE EMPRESAS INNOVADORAS ADE2020

OBJETIVOS:

- Convertir proyectos emprendedores innovadores en empresas competitivas.
- Fortalecer el proceso de transformación de proyectos emprendedores en empresas innovadoras de referencia.
- Propiciar la evolución sostenible de nuevos negocios innovadores.
- Facilitar la transformación de empresas afectadas por el COVID 19 a través de proyectos de intraemprendimiento.
- Contribuir a la respuesta de los retos de las industrias, de los mercados y de las instituciones.
- Atraer talento emprendedor sobre la base de las fortalezas de la región.

ÁMBITOS PRIORITARIOS:

- Transformación industrial
- Agroalimentación
- Turismo, Cultura y Patrimonio
- Energía
- Salud y Bienestar
- Digitalización y Servicios soporte

El programa prestará especial atención a los aspectos derivados de la crisis postCovid.

REQUISITOS:

- Emprendedores con proyectos innovadores preferentemente en alguno de los ámbitos prioritarios descritos
- Empresas que planteen nuevos proyectos innovadores de intraemprendimiento
- Con desarrollo presente o futuro en Castilla y León
- Con alto potencial de crecimiento
- Que se encuentren en sus primeras fases de vida (de 0 a 5 años)
- Con perfiles complementarios en los equipos promotores

SELECCIÓN:

- Valoración del grado de innovación del proyecto



- Grado de impacto de las soluciones en relación con los ámbitos prioritarios
- Proyección argumentada del negocio
- Impacto en la transformación empresarial
- Logros obtenidos hasta el momento
- Equilibrio en los perfiles de los promotores y de los equipos, en su caso

COMPROMISOS:

ICE se compromete a:

- Garantizar la máxima confidencialidad de la información de los proyectos
- Poner a disposición de los mismos un equipo de profesionales con más de 20 años de experiencia
- Prestar altos niveles de dedicación, con atención personalizada
- Adecuar totalmente los servicios a las necesidades individuales de cada proyecto
- Propiciar el aprovechamiento de los recursos que ofrecen sus aliados de carácter estratégico, tecnológico y/o financiero
- Generar y dinamizar redes de mentores, contactos y colaboradores

Los emprendedores seleccionados se comprometen a:

- Aportar la información necesaria para la adecuada prestación de los servicios
- Garantizar la amplia dedicación de al menos uno de los promotores
- Atender la agenda programada
- Respetar los plazos de entrega de documentación y entrega de los trabajos requeridos

ÁREAS DE TRABAJO:

Los seleccionados trabajarán, en función de su realidad individual, en las siguientes áreas generales y sectoriales:

NEGOCIO

- Se trabajará conjuntamente para la consecución de un modelo de negocio validado
- Se podrán desarrollar diferentes experiencias con consumidores/usuarios pioneros
- Entrenamiento para la presentación cualificada del plan de negocio
- Formará parte de los observatorios sectoriales generados en cada vertical



- Participación en los retos de creación de valor compartido con las startups y corporaciones integradas en el programa

TECNOLOGÍA

- Acceso a información/formación relacionada con las principales tecnologías
- Validación tecnológica. Presentaciones ante tecnólogos expertos
- Acceso a los programas de apoyo tecnológico
- Participación con corporaciones/organizaciones integradas en el programa en acciones de innovación abierta
- Participación en acciones piloto en colaboración con otras empresas y organizaciones colaboradoras

FINANZAS

- Planes financieros coherentes
- Estructuración financiera adecuada
- Acceso preferente a financiadores
- Preparación para rondas de inversión
- Participación en Foros de inversores

GESTIÓN

- Anticipación y resolución de problemáticas legales
- Consultoría de procesos y operativa
- Composición y desarrollo de equipos
- Coaching directivo
- Bolsa de profesionales para uso colaborativo

MÁRKETING Y VENTAS

- Diseño de planes comerciales y de comunicación
- Enfoque sobre estrategia digital
- Planificación de la expansión internacional
- Puesta en marcha de estrategias de cooperación comercial

NETWORKING

- Agenda de contactos personalizada
- Pertenencia a redes cualificadas de ámbito regional y nacional



competitividad
empresarial

ice



Junta de
Castilla y León

ADE2020

ACELERADORA DE EMPRESAS INNOVADORAS

.- Acceso directo a los servicios de la Enterprise Europe Network (EEN), la mayor red empresarial en Europa

ESPACIOS FÍSICOS

.- Condiciones ventajosas en el uso de espacios físicos predefinidos

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE:

- .- Se han convocado diecisiete ediciones con altos niveles de satisfacción (4,5 sobre 5)
- .- Se ha trabajado con más de 170 proyectos innovadores
- .- Los sectores de especialización son: industria 4.0, bioalimentación, agricultura de precisión, energía y medioambiente, servicios avanzados,...
- .- El éxito del programa se mide en función del éxito de las empresas que han participado (ver casos de éxito)

CRONOGRAMA:

Lanzamiento **próxima convocatoria** 17 de diciembre de 2020

Fin de plazo de **presentación solicitudes:** 1 de febrero de 2021

Comunicación de **proyectos admitidos:** primera quincena de febrero

Proceso de trabajo:
A determinar con cada equipo promotor

MÁS INFORMACIÓN EN: “Aceleradora de Empresas” dentro del apartado de “Creación de Empresas” de <https://empresas.jcyl.es>



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /inversores	Servicios
GREENFUEL INNOVATIONS, S.L.	SI	3	10.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Coaching directivo, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Búsqueda espacios físicos.
ARBÓREA INTELLBIRD, S.L.	SI	5	170.000,00	950.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión.
CENIT SUPPORT SYSTEM, S.L.L.	SI	3			Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Networking.
TACTILAPP	NO	2			Formación, Consultoría de procesos, Pertenencia a redes cualificadas, Networking
DC TECHNOLOGY	NO	6			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Coaching directivo, Estructuración financiera adecuada, Presentación ante tecnólogos expertos.
COMUNITATS	SI	2		296.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Asesoramiento jurídico, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking y cooperación comercial, expansión internacional.
PLASEURO RECYCLING GLOBAL, S.L.	SI	3		16.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Networking comercial y estratégico y presentación ante tecnólogos expertos.
MOBITTAT	NO	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Coaching directivo, Networking.
E2E4 MEDIA	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Coaching directivo, Networking y Acceso a financiación preferente.
SMARKIA	SI	9	202.340,00	350.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Coaching directivo, Asesoramiento jurídico, Acceso preferente a financiadores y preparación de propuestas para rondas de financiación. Networking. Retos de innovación.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /Inversores	Servicios
NATURAE ET SALUS, S.A.	SI	12	326.032,00	600.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores, Networking, Expansión internacional.
PONCEUS	NO	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Coaching directivo, Networking, Cooperación comercial.
QUOLON Y TECH	NO	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Coaching directivo, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Participación en Foro de Inversores.
DIGITAL 3D PATRIMONIO	NO	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Networking.
IRRADIA CREATIVIDAD	SI	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Desarrollo de Equipos, Agenda de Contactos.
SPAINJOY	NO	12			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Asesoramiento jurídico y Asesoramiento internacionalización.
SEEKETING	SI	10			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de Inversores.
PREVENIR MÁS	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Acceso preferente a financiadores, Participación Foro de inversores.
BUCEAFACIL.COM	NO	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Acceso preferente a financiadores.
COMPILED CUBES	SI	5			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Mentoring.
LIFLIST	SI	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial.
SIVARIT TECS	SI	7		95.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Acceso preferente a financiadores y Asesoramiento y preparación para rondas de inversión. Foro de inversores. Networking.
99 LABS	SI	5			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Desarrollo de equipos, Pertenencia a redes cualificadas, Networking.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /Inversores	Servicios
BEONPRICE, S.L.	SI	6	135.159,00	4.601.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Acceso preferente a financiadores y Foro de inversores, Expansión comercial y agenda internacional.
EMBUTISHOP, S.L.	SI	5		50.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión.
ARSOFT, S.L.	SI	3	53.864,00	85.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Networking, Cooperación Comercial, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión.
SOCIOGRAPH NEUROMARKETING, S.L.	SI	5	80.129,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión, Foro de inversores, Planificación de la expansión y crecimiento.
AQUA DATA, S.L. (antes CLIC & FISH)	SI	4	162.000,00	130.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión, Acceso a espacios físicos.
ELMS 2.0	NO	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Asesoramiento jurídico, Acceso preferente a financiadores.
ZAHORI DRONES AERIAL SOLUTIONS	NO	2			Formación, Consultoría operativa
ALLINBYTE	SI	4		90.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Mentoring, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de inversores. Espacio en PTB
MEDERNOVA	NO	3	6.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /Inversores	Servicios
PRINCIPIAR COMERCIO ONLINE	NO	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Asesoramiento jurídico, Acceso preferente a financiadores.
SAC (SOLUCIONES PARA LA ARQUITECTURA Y LA CONSTRUCCIÓN)	NO	4			Formación, Consultoría operativa, Redes de contacto, Networking
ARTELNICS, S.L. (antes INTELNICS)	SI	2	10.335,00	250.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas (premios), Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Planificación de la expansión. Networking.
AGRAE SOLUTIONS, S.L.	SI	6		5.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores, Asesoramiento jurídico, Networking.
WAYOOK.ES	SI	5		686.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Asesoramiento jurídico Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de inversores. Networking.
ADAPTAHOME	NO	3			Formación Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos y Networking.
EMBUTIDOS COLLADO	SI	3	20.000,00	10.000,00	Formación Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos y expansión internacional, Acceso preferente a financiadores.
AQUÍ HAY CALIDAD	NO	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos.
ROAMS TIC, S.L.	SI	14	59.044,00	440.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Mentoring, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /inversores	Servicios
LEÓN 3D IMPRESIÓN, S.L.	SI	3	35.453,00	100.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Material Comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de inversiones.
CAETRA STUDIOS, S.L.L.	SI	5	42.180,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa. Mentorización.
DELTA CETI	NO	2		10.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Mentoring.
ITOS3D ENGINEERING, S.L	SI	3	38.023,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Retos de innovación abierta, Networking. Estrategia de expansión.
CARBONBYTE STUDIOS, S.C	SI	5		18.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Mentoring y Planificación Comercial.
MEALFOOD EUROPE S.L. (TEBRIO)	SI	2	47.347,00	50.829.361,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Asesoramiento relación administraciones.
TRADINGREX	NO	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Mentoring, Material Comercial, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de inversiones.
ATENCIONALCONSUMIDOR.COM	SI	2		30.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores, Networking.
THE BRITE SHOE COMPANY	SI	1		120.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Material Comercial, Pertenencia a redes cualificadas, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión, Foros de inversión, Asesoramiento jurídico ronda, Networking.
WEMBLEY STUDIOS, S.L. (antes ALL SHOOK APPS)	SI	3	98.076,00	135.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Expansión Internacional, Coaching directivo, Asesoramiento Jurídico, Desarrollo de Equipos, Acceso preferente a financiadores, Asesoramiento negociación inversores, Networking.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /inversores	Servicios
GRENOUCERIE, S.L.	SI	2	94.475,00	115.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Estrategia con aliados y comercial, Coaching directivo, Desarrollo de equipos, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.
IMPULSAME CONSULTORIA Y ESTRATEGIA, S.L "DOSFIT"	SI	4		10.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Promoción comercial, Coaching directivo, Mentoring, Retos de innovación abierta, Networking.
MABITAT SOLUTIONS, S.L.	SI	4	66.300,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión, Desarrollo de equipos. Planes de Comunicación.
MODULARBOX S.L	SI	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Asesoramiento jurídico, Mentoring, Planes de Comunicación, Valoración instalaciones PTB.
NOVADEP SCIENTIFIC, S.L.	SI	3		110.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Presentación ante tecnólogos expertos, Acceso preferente a financiadores, Desarrollo de equipos.
PEOPLE AFTERWORK S.L.	SI	3			Formación Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Acceso preferente a financiadores.
SOLPAX	SI	3		16.000,00	Formación Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Mentoring, Asesoramiento financiación.
UBERBAUM INDUSTRIES, S.L.	SI	5	6.000,00		Formación Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Planificación expansión internacional, Desarrollo de equipos, Networking.
UNIKME GENETICS, S.L.	SI	2	6.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos y planificación estrategia internacional, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de inversores, Planes de Comunicación.
GIVEME5D, S.L.	SI	5	67.415,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa. Networking.
NOVAER SERVICIOS TÉCNICOS, S.L.	SI	3		20.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Retos de innovación abierta, Networking, Asesoramiento y acceso preferente a financiadores.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /inversores	Servicios
XPERIENCIA VIRTUAL, S.L.	SI	8	170.986,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Planificación de la expansión.
EMUR IN THE BOX, S.L.	SI	10			Formación, Consultoría financiera
NOISE CONTROL & MANAGEMENT DBELECTRONICS, S.L.	SI	5	112.570,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos y Networking.
SMARTRURAL, S.L.	SI	3	6.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Mentoring, Asesoramiento jurídico, Retos de innovación abierta, Networking.
ATLAS INNOVATIVE ENGINEERING, S.L.	SI	8	56.000,00	335.875,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Plan comercial, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Mentoring, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores.
VOXEL 3D, S.L.U.	SI	2	205.687,00	126.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa Asesoramiento legal, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Plan comercial, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de Inversores.
JOINY.NET	NO	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Networking.
ARTEZANA LAND, S.L.	SI	7			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda contactos comercial, Acceso preferente a financiadores, Foro de inversores.
IZPANIA MEDICINA Y TECNOLOGIA, S.L.	SI	5			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa.
RIVEKIDS TECHNOLOGY S.L.	SI	6	56.126,00	130.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Comunicación, Acceso preferente a financiadores.
ShareVAN	NO	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /inversores	Servicios
DIMA 3D S.L.	SI	10	6.000,00	60.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Asesoramiento legal, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión.
ALTER BRAIN SOLUTIONS, S.L.	SI	12			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos.
PARAJE INNOVACION Y CONSULTORIA, S.L.	SI	5			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Retos de Innovación abierta.
SISTEMA DE INMOVILIZACIÓN DE ANIMALES VARSTIFF	NO	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa.
U.A.V.'s Aeronautics, S.L.	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos internacionales, Acceso preferente a financiadores.
FIVE MONKEYS, S.L.	SI	7	6.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión, Foro de inversores. Estrategia de expansión
TRIUM TECH	NO	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa.
SENAE ENERGY, S.L.	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Asesoramiento legal, Asesoramiento financiero y Acceso preferente a financiadores.
SHOOP SCREENS, S.L.	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de inversores. Networking.
PASIÓN DEL DUERO S.L. (CERVEZA MICA)	SI	4	219.304,00	250.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos comerciales, Estrategia de expansión mercados, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.
SOLUCIONES RENTING SOLAR, S.L.	SI	3	50.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Estrategia digital, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /inversores	Servicios
PANACEA COOPERATIVE RESEARCH	SI	4		319.379,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Asesoramiento jurídico, Asesoramiento Comercial, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Expansión internacional, Coaching directivo, Desarrollo de equipos, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.
DRIVESIM SIMULATION, S.A.	SI	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Asesoramiento jurídico, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Expansión Internacional, Networking.
GUIAPP	NO	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa.
NEXTLINGUA (inicialmente INTERLENGUAJE)	NO	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Asesoramiento jurídico, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Networking.
CONÉCTATE SOLUCIONES Y APLICACIONES , S.L.	SI	2	190.932,00	195.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores. Foro de inversores, Networking.
UNEWE LAB	SI	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Networking.
ALADYN SYSTEM, S.L.	SI	5		50.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación proyectos europeos. Espacio en PTB.
LEXNETMOBILE	SI	1		37.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Acceso preferente a financiadores.
IRZÓN INGENIERÍA, S.L.	SI	2		8.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores, Desarrollo de equipos, Networking.
ASTIBOT INGENIERÍA, S.L.	SI	7	178.855,00	618.942,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Estrategia de Expansión, Desarrollo de Equipos, Asesoramiento legal, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /inversores	Servicios
LIMMAT GROUP	SI	2	134.536,51		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Mentoring, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Estrategia de Expansión, Asesoramiento legal, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión.
RD NEST	SI	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Retos de innovación.
NUTRIGENETICS, S.L.	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, , Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial. Espacios en Bioincubadora.
LIGTH ENERGY, S.L.	SI	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, presentación a tecnólogos expertos. Acceso preferente a financiadores
NOMAD TECHNOLOGIES, S.L.	SI	2	159.943,60	50.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Asesoramiento legal, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Internacionalización, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Espacios en PTB.
TOURSNAPP	NO	6			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de Inversores.
EASYQ CONSULTORÍA DE CALIDAD, S.L.	SI	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Diseño plan comercial, Programa de expansión, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de inversores.
DENEB ALPHA, S.L.	SI	5			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa.
ETERNITY ONLINE 2016, S.L.	SI	1	90.000,00	363.418,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de inversores. Networking



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /inversores	Servicios
AENIUM ENGINEERING, S.L. (antes ADDITIVE SYSTEMS)	SI	3	286.726,18	50.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de Inversores. Networking. Espacio PTB.
TRUFBOX INNOVATION, S.L.	SI	7		40.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Expansión Comercial, Internacionalización, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión.
BEBÉS & SIGNOS	NO	5			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo. Networking.
GLOCAL ASIAN	SI	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Networking.
SENCILLE.ES	NO	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking
BDESTAS, S.L.	SI	2	38.993,18		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Oferta de PTB.
VINCULATIO	NO	5	6.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de Inversores. Networking.
DRIVEO	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Plan de Comunicación, Estrategia de Cooperación. Networking.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /Inversores	Servicios
HILO VERDE INNOVACIÓN S.L.	SI	3	46.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.
B2B MEAT	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Material comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Networking.
THERMOLABEL TECHNOLOGIES, S.L.	SI	5		40.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Validación tecnológica, Agenda de contactos, Internacionalización, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo. Plan de Comunicación, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de Inversores.
FICOSTERRA, S.L.	SI	4	85.064,78	55.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Plan de expansión, Internacionalización, Desarrollo de equipos, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de Inversores. Networking.
ECOINNOTECH S.L.	SI	6			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Estrategias de cooperación comercial, Networking.
TWYNCARE	NO	9			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Asesoramiento legal, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo.
TROVANT TECHNOLOGY, S.L.	SI	3	49.826,00	331.157,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Internacionalización, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Plan de comunicación, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Espacio en Biocubadora.
AZTEC TECHNOLOGIES	SI	1		62.166,83	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo Asesoramiento legal, Acceso preferente a financiadores.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /inversores	Servicios
KIROLAB 3D	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategia digital, Coaching directivo, Networking.
ECO INNOVA BIVANZA, S.L	SI	1	92.779,00	80.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Acceso preferente a financiadores.
ENGINEERING TOOLING PROJECT, S.L.	SI	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Estrategias de cooperación comercial, Espacio en PTB.
FUNDEEN SPAIN, P.F.P., S.L.	SI	6	130.645,78	150.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.
BANDOMÓVIL (LEMUR IDEAS, S.L.)	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Estrategias de cooperación comercial.
TWOFISS	NO	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Valoración instalación en PTB.
QUICKLIN	NO	5			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Estrategias de cooperación comercial, Asesoramiento jurídico.
FAST EBRAND VENTURES S.L	SI	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa.
AESTHETIC CLOTHING COMPANY SL	SI	4	181.914,41		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Desarrollo de equipos, Estructuración financiera, Expansión Comercial. Internacionalización. Networking.
WELHOMES	NO	1			Consultoría de Procesos y Operativa.
RAMIS INNOVACIÓN, S.L.U.	SI	5			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Coaching directivo, Asesoramiento jurídico, Instalación en Bioincubadora.
3D CIRUGÍA	NO	5			Consultoría de Procesos y Operativa.
SIQUIA CON TILDE, S.L. (PLANETA TRIATLÓN)	SI	5			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Desarrollo de equipos, Retos de innovación abierta, Networking. Oferta espacio PTB.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /Inversores	Servicios
GLOVE SYSTEMS, S.L.	SI	1	34.697,44		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Plan digital, Asesoramiento legal, Material comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiación, Networking.
M2SENSORS, S.L.	SI	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Plan Comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Oferta espacio PTB.
FLASHDS CARTELERÍA DIGITAL, S.L.	SI	3	60.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Asesoramiento legal, Estrategias de cooperación comercial, Acceso preferente a financiadores, Networking.
BAG&BLOCK CREATIONS, S.L.	SI	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Estrategias de cooperación comercial, Estrategia Comercial, Asesoramiento legal, Plan digital, Coaching directivo.
THE GLOBAL SHARING COMPANY, S.L. (KOLABOO)	SI	4	193.629,60	50.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Plan de comunicación, Material Comercial, Asesoramiento legal, Desarrollo de equipos, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.
NAGAMI DESIGN S.L.	SI	3	24.737,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Estrategia Comercial, Material promocional, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión.
AGRODATO	SI	7	36.500,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiación, Networking



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /inversores	Servicios
LOGICAL CLOUD, S.L.	SI	2	40.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Asesoramiento jurídico, Plan comercial, Plan de Comunicación, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Oferta espacio en PTB.
AWA SUNGLASSES, S.L.	SI	4	71.702,43		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Estrategia digital, Coaching directivo, Acceso preferente a financiación.
BLOCK IMPULSE, S.L.	SI	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Asesoramiento jurídico, Retos de innovación abierta, Networking, Espacio en Bioincubadora.
AGRIMETRICS GLOBAL, S.L.	SI	5			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Asesoramiento jurídico, Estrategia comunicación, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Networking .
AGERPIX TECHNOLOGIES, S.L.	SI	1	125.532,23	1.645.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.
ALIMENTOS DESHIDRATADOS ESPAÑOLES, S.L.	SI	4	60.000,00	12.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Desarrollo de equipos, Plan de Expansión, Internacionalización, Estructura financiera y acceso preferente a financiación.
XCOOTY MOVILIDAD, S.L.	SI	7			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Foro de inversores.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /Inversores	Servicios
NEVROM TECHNOLOGY, S.L.	SI	4	29.450,62		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos. Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Desarrollo de equipos, Asesoramiento legal, Retos de innovación abierta.
PODCAST2U.COM (RADIO VIAJERA, S.L.)	SI	4	6.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos. Estrategias de cooperación comercial, Asesoramiento legal, estratégico y desarrollo de equipos, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores, Networking.
EDASNUT NUTRICIÓN, S.L.	SI	5			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos. Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Desarrollo de equipos, Networking, Oferta PTL.
INTELLIGENCE TRACK EUROPE, S.L.	SI	5	7.320,42		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos. Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Asesoramiento jurídico, Retos de innovación abierta, Networking.
IBERBOX SECURE SERVICES, S.L.	SI	2	27.000,00	278.400,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Material promocional, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores.
CLEVER SOLAR DEVICES, S.L.	SI	4	60.000,00	170.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Plan de Expansión/Internacionalización, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Foro de Inversores, Networking.
OUTDOOR MANAGEMENT AVILA, S.L. (SUMMITIFY)	SI	4	60.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos. Estrategias de cooperación comercial, Material promocional, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /Inversores	Servicios
VALLIS TOLITUM, S.L. (antes RENTCHESTER)	SI	6		2.320.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Plan de Expansión, Asesoramiento legal, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.
VISOR HEADLIGHTS	SI	2		10.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Estrategia Digital, Coaching directivo, Networking.
KOTEK VIRTUAL	SI	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Herramientas y Plan de Comunicación, Coaching directivo, Networking.
VERMIDUERO, S.C.	SI	2	18.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Acceso preferente a financiación.Oferta espacio PTB Bio, Networking.
HT EUROPE, S.L.	SI	8	60.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Plan de Comunicación, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.
CLICKDEFENSE, S.L.	SI	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Desarrollo de equipos, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiación.
PREDICTIVE RETENTION, S.L.	SI	2	81.011,00	60.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Asesoramiento legal, Material promocional, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión.
ROOTECO AGRICULTURE, S.L.	SI	5	184.595,76		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /Inversores	Servicios
LIVE CLASSROOM	NO	1	30.000,00		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Plan de Expansión, Networking.
FLOW & PROCESS CONSULTING	NO	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Networking.
VIDAY APPS, S.L.	SI	2	60.000,00	70.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Acceso preferente a financiadores.
INDURBIOGAS, S.L.	SI	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta.
INGENEST NORTE INGENEROS, S.L.	SI	2	47.430,17		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa.
DUONEX	SI	6	43.539,93		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Asesoramiento Estratégico, Asesoramiento legal. Estructura financiera, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores.
VIBRA EJERCICIO Y SALUD, S.L.	SI	7			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa Coaching directivo.
THERMINER	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa. Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Plan Comercial, Retos de innovación abierta, Foro de inversores, Networking.
ENCLAVE CIRCULAR, S.L.	SI	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas.
ENTOGREEN, S.L.	SI	6	74.567,85		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Plan Comercial, Retos de innovación abierta.
UBBORA LIFESTYLE, S.L.	SI	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial.



PE1100733 ANEXO II

Empresa	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE/SODICAL/IBERAVAL	Otros financiadores /Inversores	Servicios
ARTICAE, S.L.	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores.
ENVIAPP	NO	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas.
LOS VALLISOLETANOS GRUPO EMPRESARIAL, S.L.	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Espacio PTB BIO o Vivero.
PATENTES ELECTRESA	NO	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Estrategias de cooperación comercial.
LINKED WINE S.L.	SI	7			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Networking.
IDUNITY	SI	3		136.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión.
PLASMA NOVUS, S.L.	SI	2	124.417,30		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Asesoramiento legal, Pertenencia a redes cualificada, Retos de innovación abierta. Instalación en Bioincubadora.
UNIQUODERS TECH. S.L.	SI	6	19.034,36	61.000,00	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Acceso preferente a financiadores.