

## 4. IMPULSO Y CONTROL DE LA ACCIÓN DE GOBIERNO

### 463. Preguntas para respuesta escrita

#### PE/002155-02

*Contestación de la Junta de Castilla y León a la pregunta para respuesta escrita formulada por el Procurador D. José Francisco Martín Martínez, relativa a relación de los proyectos innovadores que se han acelerado por WOLARIA desde junio de 2021, publicada en el Boletín Oficial de estas Cortes, n.º 245, de 12 de febrero de 2024.*

#### PRESIDENCIA

De conformidad con el artículo 64 del Reglamento de las Cortes de Castilla y León, se ordena la publicación de las contestaciones de la Junta de Castilla y León a las preguntas para respuesta escrita PE/002083 a PE/002086, PE/002088, PE/002089, PE/002092, PE/002094, PE/002096, PE/002098, PE/002100, PE/002101, PE/002104, PE/002105, PE/002155, PE/002193 y PE/002194.

En la sede de las Cortes de Castilla y León, a 6 de marzo de 2024.

EL PRESIDENTE DE LAS CORTES DE CASTILLA Y LEÓN

Fdo.: Carlos Pollán Fernández

Contestación a la Pregunta con Respuesta Escrita, PE/1102155, formulada por el Procurador D. José Francisco Martín Martínez, perteneciente al Grupo Parlamentario Socialista, relativa a proyectos innovadores acelerados por WOLARIA desde junio de 2021.

En contestación a la pregunta escrita indicada, a la vista de la información facilitada por el Instituto para la Competitividad Empresarial de Castilla y León (ICE), se comunica:

La Aceleradora de empresas WOLARIA es un programa de acompañamiento para acelerar la llegada al mercado de proyectos con componente innovador viables, cuyo signo distintivo es su carácter de canalizador y modulador de servicios y recursos hacia las necesidades de los proyectos emprendedores seleccionados. Para ello la Aceleradora aplica una metodología de trabajo estructurado en cuatro bloques, que describe con claridad el contenido y alcance del programa:

#### Bloque 1:

- Identificación y acogida de proyectos emprendedores y segmentación.
- Estudio y comprensión de los proyectos, de los promotores, de su propuesta de valor, de su modelo de negocio, etc.
- Diagnóstico de necesidades, alcance y previsión.

#### Bloque 2:

- Observación continua de los agentes y las herramientas al servicio de los emprendedores innovadores, dentro y fuera de la región.



- Prospección constante de las tendencias en innovación, de sectores emergentes y con potencial, nuevos verticales...
- Estudio de nuevas estrategias y metodologías de trabajo que surgen continuamente en el ecosistema internacional.
- Identificación de los mejores y más especializados tutores, mentores, ponentes, que puedan aportar valor a los servicios.
- Conexión con otros agentes proveedores de servicios complementarios: ENISA, red EEN...

#### Bloque 3:

- Matching entre las necesidades de los equipos emprendedores y los servicios/recursos más adecuados para cada uno.

#### Bloque 4:

- Acceso a la financiación - conocidas las necesidades y los instrumentos, se prescribe la financiación más adecuada y se apoya en su estructuración y aplicación:
  - Ayudas/financiación del ICE.
  - Ayudas/financiación de otras Administraciones.
  - Otras vías de financiación/inversión.

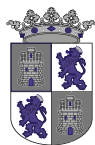
En base a todo lo anterior, se aportan los siguientes datos en Anexo:

- Número de empleos estimados por los promotores al inicio del programa.
- Financiación gestionada por ICE, SODICAL e IBERAVAL para cada proyecto.
- Financiación/inversión recibida por las empresas, procedente de otras fuentes, y conocida por el ICE.
- Relación de servicios prescritos por el ICE para cada proyecto.

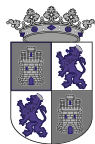
Valladolid, 4 de marzo de 2024.

EL CONSEJERO,

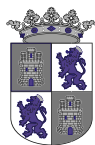
Fdo.: Carlos Javier Fernández Carriedo



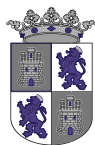
Empresa	Prov	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE / SODICAL / IBERAVAL	Otros financiadores / inversores	Servicios
PUCELAB, S.L.	VA	SI	2	29.490,00 €		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Validación tecnológica, presentación ante expertos tecnólogos, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Retos de innovación abierta,
CONSTRUYENDO FUTBOL, S.L.	AV	SI	4	120.000,00 €	200.000,00 €	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Asesoramiento legal y estratégico, Coaching directivo, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking.
MINERAL PRIME	LE	SI	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Estrategia digital, Plan de Expansión, Networking.
SACURA	SA	NO	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Coaching directivo, Retos de innovación abierta.
PENTAKILL STUDIOS, S.L.	VA	SI	10	210.000,00 €		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas Acceso preferente a financiación. Invitación ronda de inversión
GRUPO ALIMENARIO CAMPOS DE CASTILLA 1986, S.L.L.	VA	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Plan de Expansión, Estrategia digital, Networking. Acceso preferente a financiadores, preparación para ronda de inversión. Presencia eventos de referencia.
PIXELLOW, S.L.	VA	SI	4			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas. Acceso preferente a financiadores, asesoramiento rondas de inversión. Invitación eventos de referencia.
KOMSENSO SOLUCIONES, S.L.	ZA	SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Estrategia en ventas. Asesoramiento fiscal, Pertenencia a redes cualificadas. Presencia eventos de referencia.
HOTELMANAGER, S.L.	AV	SI	3	110.000,00 €		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas , Coaching directivo, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Asesoramiento legal. Invitación eventos de referencia. Networking.



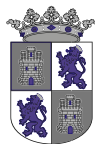
Empresa	Prov	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE / SODICAL / IBERAVAL	Otros financiadores / inversores	Servicios
INVICSA AIRTECH, S.L.	LE	SI	4	62.265,00 €		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo, Plan de crecimiento nuevas líneas de negocio, Retos de innovación abierta, Invitación a eventos de referencia, Networking.
SOSTENPLAS, S.L.	SG	SI	3	814.417,00 €		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Presentación ante expertos tecnólogos. Presencia eventos de referencia.
KARGA2, S.L.	BU	SI	1			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Invitación eventos de referencia.
EXOBRAIN, S.L.	VA	SI	7			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias de cooperación comercial, Coaching directivo Estrategia organizativa, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores. Invitación eventos de referencia. Networking.
BIO NORDIC, S.L.	VA	SI	2	27.969,00 €		Formación, Espacios bonificados, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Invitación a eventos de referencia.
LEIAL TECHNOLOGIES, S.L.	BU	SI	3	50.000,00 €		Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, a, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores, Invitación eventos de referencia, Networking.
AWA TECHNICIAN SERVICES, S.L.	BU	SI	2			Formación, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategia organizativa, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores, Invitación eventos de referencia, Networking. Comunicación/visibilidad.
DAREMAPP SOFTWARE, S.L.	SA	SI	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Asesoramiento legal y estratégico, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking. Participación en eventos de referencia. Comunicación y visibilidad.



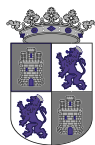
Empresa	Prov	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE / SODICAL / IBERAVAL	Otros financiadores / inversores	Servicios
ADAAI SOLUTIONS, CONSULTING & TRAINING, S.L.	SG	SI	2	80.370,00 €		Formación, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores, Invitación eventos de referencia, Networking. Comunicación/visibilidad.
H2M HIDROGENO MANUFACTURADO, S.L.	SA	SI	3			Formación, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Estrategias comerciales colaborativas, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores, Invitación eventos de referencia, Networking, Comunicación/visibilidad.
NANOSHIELD	LE	NO	1			Formación, Validación tecnológica y transferencia, Agenda de contactos, Estrategia posicionamiento comercial, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores, Invitación a eventos de referencia, Networking.
PROGRADUM, S.L.	SA	SI	3	83.052,00 €		Formación, Pertenencia a redes cualificadas, Retos de innovación abierta, Agenda de contactos, Invitación eventos de referencia, Networking.
ALFA IOT, S.L. (INSOLECARE)	SA	SI	4			Formación, Estrategia comercial, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Participación en eventos de referencia, Networking.
EWAPARTS MARKET, S.L.	SA	SI	3			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Composición de equipos, Pertenencia a redes cualificadas, Asesoramiento legal y fiscal, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Networking. Participación en eventos de referencia. Comunicación y visibilidad.
GENERACIÓN NATURA, S.L.U.	VA	SI	1			Formación, Estrategia comercial, Invitación a eventos de referencia.
MOBILITY ION TECHNOLOGIES, S.L. (MION)	VA	SI	2	62.831,00 €		Formación, Espacios bonificados, Asesoramiento IP, Pertenencia a redes cualificadas, Retos de innovación abierta, Acceso preferente a financiadores, Participación en eventos de referencia. Networking
FUN POINT	LE	NO	3			Formación, Estrategia comercial, Agenda de contactos, Invitación a eventos de referencia.
AGROXDRON, S.L.	VA	SI	4			Formación, Estrategia comercial, Invitación a eventos de referencia, Networking.
SETHLANS ENTERPRISE, S.L.	LE	SI	3			Formación, Estrategia comercial, Agenda de contactos, Participación en eventos de referencia, Networking.



Empresa	Prov	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE / SODICAL / IBERAVAL	Otros financiadores / inversores	Servicios
HUMAIND x LABS, S.L.	LE	SI	1		4.972.496,00 €	Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Asistencia CPI, Pertenencia a redes cualificadas, Validación tecnológica y transferencia, presentación ante expertos tecnólogos, Agenda de contactos, Acceso preferente a financiadores, Participación en eventos de referencia.
AGILENTRADAS.COM		SI	2			Formación, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Asesoramiento legal y fiscal, Networking, Participación en eventos de referencia.
KAMARERE	VA	SI	1			Formación, Espacios bonificados, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Networking, Participación en eventos de referencia, Comunicación y visibilidad.
ALVIAGRO, S.L.	ZA	SI	1			Formación, Validación tecnológica, Estrategia comercial, Consultoría de Procesos y Operativa, Pertenencia a redes cualificadas, Networking, Participación en eventos de referencia. Comunicación y visibilidad.
NETOLI MAYBEIN, S.L.	VA	SI	6	90.000,00 €		Formación, Estrategia comercial, Pertenencia a redes cualificadas, Acceso preferente a financiadores, Participación en eventos de referencia.
CUIDAMOS MUNDI, S.L.	BU	SI	65			Formación, Estrategia comercial, Pertenencia a redes cualificadas, Participación en eventos de referencia.
ETWINZ EDUCATION, S.L.	SA	SI	2	1.950,00 €		Formación, Estrategia márketing, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Participación en eventos de referencia.
EDUARDO JAVIER RUIZ ASCARIZ	BU	SI	1			Formación, Pertenencia a redes cualificadas. Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Participación en eventos de referencia.
ULTUS INNOVATION, S.L.	SO	SI	7			Formación, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión. Participación en eventos de referencia. Comunicación y visibilidad.
ISMAEL LAMMINI RODRIGUEZ	VA	NO	1			Formación, Enfoque estratégico, Pertenencia a redes cualificadas, Invitación a eventos de referencia.



Empresa	Prov	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE / SODICAL / IBERAVAL	Otros financiadores / inversores	Servicios
QUEVANA FOODS, S.L.	SG	SI	5	120.000,00 €		Formación, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Acceso preferente a financiadores, Participación en eventos de referencia Comunicación y visibilidad.
OLEKSANDR RUDAS	VA	NO	2			Formación, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión.
WIZIPARK	VA	NO	3			Formación, Enfoque estratégico, Asesoramiento legal, Pertenencia a redes cualificadas, Invitación a eventos de referencia.
IOTHING	BU	NO	1			Formación, Enfoque estratégico, de Procesos y Operativo, Agenda de contactos, Acceso preferente a financiadores, preparación para rondas de inversión, Participación en eventos de referencia.
FLEXPARK SOLUTIONS, S.L.	SA	SI	2			Formación, Enfoque estratégico, Asesoramiento legal, Pertenencia a redes cualificadas, Invitación a eventos de referencia. Comunicación y visibilidad.
ANTONIO CASTAÑO CASANUEVA	SA	SI	2	926,00 €		Formación, Enfoque comercial, Pertenencia a redes cualificadas. Invitación a eventos de referencia. Comunicación y visibilidad.
ASTRO RESERVAS	VA	SI	1			Formación, Enfoque comercial, Pertenencia a redes cualificadas. Invitación a eventos de referencia. Comunicación y visibilidad.
NATOTAN	SG	NO	2			Formación, Enfoque estratégico, Búsqueda de instalaciones, Acceso preferente a financiadores, Participación en eventos de referencia. Comunicación y visibilidad.
POWERBUILDING, S.L.	LE	SI	4			Formación, Enfoque estratégico, Participación en eventos de referencia. Comunicación y visibilidad.
GESTION Y DESARROLLO DE PROYECTOS EINICIATIVAS S.L.	VA	SI	2			Formación, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos. Comunicación y visibilidad.
OÍDO COCINA	VA	SI	2			Formación, Enfoque comercial, Pertenencia a redes cualificadas. Comunicación y visibilidad.
TOUCH2SHARE	LE	NO	2			Formación, Enfoque estratégico, Pertenencia a redes cualificadas. Comunicación y visibilidad.
SRTA FRAMES	BU	SI	1			Formación, Enfoque estratégico y comercial, Pertenencia a redes cualificadas. Comunicación y visibilidad.



Empresa	Prov	Empresa constituida	Total empleo estimado inicio	Financiación ICE / SODICAL / IBERAVAL	Otros financiadores / inversores	Servicios
LUDUS MAGNUS	VA	NO	2			Formación, Enfoque estratégico y comercial, Pertenencia a redes cualificadas. Comunicación y visibilidad.
OXINITY, S.L.U.	LE	SI	4			Formación, Enfoque estratégico y comercial, Pertenencia a redes cualificadas, Agenda de contactos, Acceso preferente a financiadores y preparación para rondas de inversión, Participación en eventos de referencia. Comunicación y visibilidad.