



COMISIÓN DE ECONOMÍA Y HACIENDA

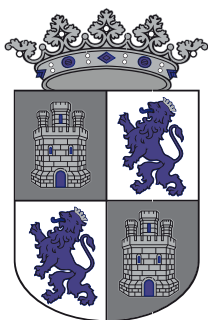
PRESIDENCIA

DOÑA IRENE CORTÉS CALVO

Sesión celebrada el día 21 de septiembre de 2018, en Valladolid

ORDEN DEL DÍA

1. Pregunta para su respuesta Escrita, PE/008290, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores D. José Francisco Martín Martínez y D. José Javier Izquierdo Roncero, relativa a proyecto de inversiones relacionado con el coche eléctrico, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, n.º 379, de 28 de febrero de 2018, convertida en Pregunta con respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el artículo 160.2 del Reglamento de la Cámara.
2. Pregunta para su respuesta Escrita, PE/008291, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores D. José Francisco Martín Martínez y D. José Javier Izquierdo Roncero, relativa a reunión celebrada en Londres entre la Consejería de Economía y Hacienda y el Gerente del restaurante Arbina en relación con el balance de la celebración de varias jornadas con productos de la Comunidad, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, n.º 379, de 28 de febrero de 2018, convertida en Pregunta con respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el artículo 160.2 del Reglamento de la Cámara.
3. Pregunta para su respuesta Escrita, PE/008292, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores D. José Francisco Martín Martínez y D. José Javier Izquierdo Roncero, relativa a reunión celebrada en Londres entre la Consejería de Economía y Hacienda y el propietario del restaurante Hispania en relación con el balance de la celebración de varias jornadas con productos de la Comunidad, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, n.º 379, de 28 de febrero de 2018, convertida en Pregunta con respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el artículo 160.2 del Reglamento de la Cámara.
4. Pregunta para su respuesta Escrita, PE/008293, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores D. José Francisco Martín Martínez y D. José Javier Izquierdo Roncero, relativa a desayuno de trabajo celebrado en Londres con el personal directivo de Glaxosmithkline, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, n.º 379, de 28 de febrero de 2018, convertida en Pregunta con



respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el artículo 160.2 del Reglamento de la Cámara.

5. Pregunta para su respuesta Escrita, PE/008294, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores D. José Francisco Martín Martínez y D. José Javier Izquierdo Roncero, relativa a reunión celebrada en Londres entre la Consejería de Economía y Hacienda y el Director de MS Foods, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, n.º 379, de 28 de febrero de 2018, convertida en Pregunta con respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el artículo 160.2 del Reglamento de la Cámara.
6. Pregunta para su respuesta Escrita, PE/008295, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores D. José Francisco Martín Martínez y D. José Javier Izquierdo Roncero, relativa a balance de las jornadas de presentación de Castilla y León celebradas en Londres, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, n.º 379, de 28 de febrero de 2018, convertida en Pregunta con respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el artículo 160.2 del Reglamento de la Cámara.
7. Pregunta para su respuesta Escrita, PE/008296, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores D. José Francisco Martín Martínez y D. José Javier Izquierdo Roncero, relativa a viaje del Director General del ICE a Múnich en relación con la jornada de presentación de Castilla y León, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, n.º 379, de 28 de febrero de 2018, convertida en Pregunta con respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el artículo 160.2 del Reglamento de la Cámara.

SUMARIO

	<u>Páginas</u>
Se inicia la sesión a las nueve horas treinta y cinco minutos.	25354
La presidenta, Sra. Cortés Calvo, abre la sesión.	25354
Intervención del procurador Sr. Martín Martínez (Grupo Socialista) para comunicar sustituciones.	25354
Intervención del procurador Sr. Cruz García (Grupo Popular) para comunicar sustituciones.	25354
La presidenta, señora Cortés Calvo, somete a la consideración de la Comisión el debate agrupado por bloques de los puntos del orden del día. Es aprobado por unanimidad.	25354
Primer y segundo puntos del orden del día (antes segundo y tercero). PE/008291 y PE/008292.	
El vicepresidente, Sr. Martínez Antolín, da lectura al primer y segundo puntos del orden del día.	25354
Intervención del procurador Sr. Martín Martínez (Grupo Socialista) para formular las preguntas a la Junta de Castilla y León.	25355



	<u>Páginas</u>
Contestación, en nombre de la Junta, del Sr. Martín Tobalina, viceconsejero de Economía y Competitividad.	25357
En turno de réplica, interviene el procurador Sr. Martín Martínez (Grupo Socialista).	25359
En turno de dúplica, interviene el Sr. Martín Tobalina, viceconsejero de Economía y Competitividad.	25360
Tercer, cuarto y quinto puntos del orden del día (antes primero, cuarto y quinto). PE/008290, PE/008293 y PE/008294.	
La presidenta, Sra. Cortes Calvo, da lectura al tercero, cuarto y quinto puntos del orden del día.	25362
Intervenciones del Sr. Martín Tobalina, viceconsejero de Economía y Competitividad, y los procuradores Sres. Martín Martínez (Grupo Socialista) y Cruz García (Grupo Popular). Son contestados por la presidenta.	25362
La presidenta, Sra. Cortés Calvo, continúa con la lectura del orden del día.	25363
Intervención del procurador Sr. Martín Martínez (Grupo Socialista) para formular las preguntas a la Junta de Castilla y León.	25363
Contestación, en nombre de la Junta, del Sr. Martín Tobalina, viceconsejero de Economía y Competitividad.	25364
En turno de réplica, interviene el procurador Sr. Martín Martínez (Grupo Socialista).	25367
En turno de dúplica, interviene el Sr. Martín Tobalina, viceconsejero de Economía y Competitividad.	25368
Sexto y séptimo puntos del orden del día. PE/008295 y PE/008296.	
El vicepresidente, Sr. Martínez Antolín, da lectura al sexto y séptimo puntos del orden del día.	25369
Intervención del Sr. Martín Martínez (Grupo Socialista) para formular las preguntas a la Junta.	25370
Contestación, en nombre de la Junta, del Sr. Martín Tobalina, viceconsejero de Economía y Competitividad.	25370
En turno de réplica, interviene el procurador Sr. Martín Martínez (Grupo Socialista).	25372
En turno de dúplica, interviene el Sr. Martín Tobalina, viceconsejero de Economía y Competitividad.	25373
La presidenta, Sra. Cortés Calvo, levanta la sesión.	25374
Se levanta la sesión a las diez horas cincuenta y cinco minutos.	25374



[Se inicia la sesión a las nueve horas treinta y cinco minutos].

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Buenos días, señorías. Se abre la sesión. Damos la bienvenida al... al viceconsejero, don Carlos Tobalina, para dar contestación a una serie de preguntas en la Comisión del día de hoy. ¿Por parte de los grupos parlamentarios tienen sustituciones que comunicar? ¿Grupo Socialista?

EL SEÑOR MARTÍN MARTÍNEZ:

Sí. Buenos días. Doña Virginia Jiménez sustituye a don Pedro González, don Fernando Pablos sustituye a doña Gloria Acevedo y doña Consolación Pablos sustituye a don Luis Briones.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Muchas gracias. Grupo Parlamentario Podemos, no. Ciudadanos, tampoco. El Grupo Mixto no se encuentra. ¿Grupo Popular?

EL SEÑOR CRUZ GARCÍA:

Gracias, presidenta. Buenos días. En el Grupo Parlamentario Popular don Emilio José Cabadas Cifuentes sustituye a doña María Isabel Blanco Llamas, don José Manuel Fernández Santiago sustituye a don Juan José Sanz Vitorio y doña Mar González Pereda sustituye a don José María Bravo Gozalo.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Muchas gracias, señorías. En la Comisión del día de hoy tenemos tres... cinco... siete preguntas, que van a ser debatidas de forma agrupada de la siguiente... de la siguiente forma: en primer lugar, las... los puntos 2 y 3 del orden del día; en segundo lugar, los puntos 1, 4 y 5 del orden del día; y, en tercer lugar, los puntos 6 y 7 del orden del día, a petición del grupo que va a realizar las preguntas. ¿Por el resto de señorías podemos dar por aprobado por unanimidad esta agrupación y este orden? Bien. Pues pasamos a dar lectura, en primer lugar, los puntos 2 y 3.

PE/008291 y PE/008292

EL VICEPRESIDENTE (SEÑOR MARTÍNEZ ANTOLÍN):

Segundo punto del orden del día: **Pregunta para su respuesta escrita, formulada a la Junta de Castilla y León por los procuradores don José Francisco Martín Martínez y don José Javier Izquierdo Roncero, relativa a la reunión celebrada en Londres entre la Consejería de Economía y Hacienda y el Gerente del restaurante Arbina en relación con el balance de la celebración de varias jornadas con productos de la Comunidad, publicada en el Boletín Oficial las Cortes de Castilla y León, número 379, de veintiocho de febrero de dos mil dieciocho, convertida en Pregunta con Respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el Artículo 160.2 del Reglamento de la Cámara.**



Y tercer punto del orden del día: **Pregunta para su respuesta escrita, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores don José Francisco Martín Martínez y don José Javier Izquierdo Roncero, relativa a reunión celebrada en Londres entre la Consejería de Economía y Hacienda y el propietario del restaurante Hispania en relación con el balance de la celebración de varias jornadas con productos de la Comunidad, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, número 379, de veintiocho de febrero de dos mil dieciocho, convertida en Pregunta con respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el Artículo 160.2 del Reglamento de la Cámara.**

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Muchas gracias, señor vicepresidente. Para formular la pregunta, tiene la palabra el señor Martín por el Grupo Parlamentario Socialista.

EL SEÑOR MARTÍN MARTÍNEZ:

Sí. Muchas gracias. Y muy rápidamente. En primer lugar, una vez más, denunciar la absoluta falta de carácter democrático de gran parte de los miembros de la Junta de Castilla y León y, de manera muy especial, de la consejera de Economía y Hacienda, a la que ya nos tiene acostumbrados; su desprecio absoluto a esta Cámara ha sido patente durante todos los años que ha sido consejera, y esta pues es una muestra más de su desprecio a la democracia en general.

Hay que decir que estas preguntas fueron planteadas como preguntas escritas el doce de febrero de este año, es decir, finalizaba ya cualquier plazo de contestación de las mismas, porque esta vez ni se preocuparon en pedir prórroga –¿para qué? Bueno, a la vista de la respuesta es lógico, pero ni se preocuparon de pedir prórroga–, luego vencía la obligación legal, legal, de contestar a estas preguntas escritas el veintiocho de marzo de este año, fíjense lo que ha llovido. Por supuesto, no iban a contestar, porque la verdad es que sabían lo que iba a pasar. Hasta que el dieciséis de agosto pedimos su conversión en pregunta oral en Comisión, que es lo que estamos haciendo ahora, y, entonces, magia, inmediatamente que vieron esta conversión en pregunta oral a Comisión intentaron evitar esta comparecencia mandando una respuestilla el día cuatro de septiembre, que luego... que luego anunciaremos.

En todo caso, no se iban a escapar, y por eso estamos hoy aquí celebrando esta... esta Comisión. Y la pregunta es qué pasaría, qué harían estos cuatro adelantados de Castilla y León, qué tienen que ocultar para no contestar algo tan sencillo como lo que planteábamos, que era en relación a viaje de estos cuatro colegas a Londres, y del viceconsejero y alguno más a Múnich, ¿para qué?, es lo que les pedíamos, qué hicieron, qué resultados tuvieron, etcétera, ¿no? Y, sobre todo, cuál fue el coste del paseo este por Londres y por Múnich. En principio, el coste de cada uno, sin las presentaciones, fue de 1.190 euros, y manutención de 877 euros, lo cual llama la atención, porque estaban todo el día comiendo, desayunando y cenando en otros sitios, no entendemos mucho el coste de esta manutención. Pero, en fin.

A fin de cuentas, un impresionante paseo que se dieron los cuatro colegas; en el momento de la venta por internet, de la venta electrónica, etcétera, a ellos solos se les ocurre promocionar productos de Castilla y León –que habrá que ver cómo– pues yéndose a Londres, que es la manera, por lo menos, la más divertida. A mí, la verdad,



es que es bastante más divertido que técnicas de venta electrónica, pues cogemos y nos vamos a dar un garbeo por Londres.

Y se van por Londres a dar un paseo y van a un restaurante, al restaurante Arbina, que dicen... ellos van el veintisiete; entonces, dicen que los días veintitrés, veinticuatro y veinticinco, antes de que fueran ellos, se habían celebrado unas jornadas de promoción, y la pregunta es quién estaba en estas jornadas si ellos llegaron el veintisiete.

Luego, la pregunta fundamental, ¿por qué este restaurante? ¿Cuál fue el proceso de selección y quién es el dueño del restaurante? ¿Cómo se seleccionó y qué relación tiene con los cuatro expedicionarios estos?

El coste total de la broma esta fue de 2.470 euros, y la pregunta es en qué se gastaron. Dice que en el menú especial. Entonces, la pregunta es: ¿quién se lo comió?, ¿qué es el menú especial?, ¿quién se lo comió? Se supone que los clientes... los mejores clientes del restaurante el dueño les llamó y dijo "oye, que os doy de comer y de cenar gratis, esta es la promoción de una región de Castilla y León, veniros para acá".

Bueno, la respuesta que llegó el cuatro de septiembre no tiene desperdicio, porque dice: "La promoción se difundió a través de visuales y contenido gráfico en redes sociales del propio restaurante -esto es lo mejor de todo, lo mejor de la Comisión es esto- y mediante la entrega a los clientes de una postal anunciando dicha promoción; y además se comunicó mediante un *e-mailing* a su base de datos de clientes -es que el que hizo el negocio aquí fue el dueño del restaurante- un recordatorio días antes del inicio de la promoción", en fin. "Durante las jornadas se colocó un *display* de turismo de Castilla y León con una mesa a modo de expositor-bodegón de productos autóctonos seleccionados, se dispuso el material de promoción de la Comunidad por todo el restaurante, y se elaboró un menú especial con el objetivo de aumentar el consumo de productos de Castilla y León". Claro, pero no pagaban, porque nos costó 2.450 euros; o sea, que les invitamos... les invitamos por la cara a comer. En fin, menuda... menuda promoción.

Y, luego, no contentos con el restaurante este Arbina, dicen que también el restaurante Ibérica e Hispania. Hombre, el de Hispania tiene su guasa, porque el dueño del Hispania, mira por dónde, es el vicepresidente de la Cámara Oficial de Comercio de España en Gran Bretaña, y, entonces, pues hicieron lo mismo. Se desarrollo... dicen que se desarrolló en estos dos restaurantes -que también queremos saber el criterio de selección- lo mismo, una campaña de promoción los días... en el Ibérica, y ya no se vuelve a decir nada más del Ibérica, del nueve de septiembre al tres de octubre; y en el Hispania, de diecinueve de septiembre a tres de octubre.

Y volvemos a preguntar por qué estos restaurantes, cuál es el criterio de selección, quién se lo dio y qué relación tiene con los valientes expedicionarios que fueron a plantar la pica en Londres y posteriormente en Múnich.

Hay también menús especiales, etcétera, y hay además un cóctel -por cierto, mal escrito en la contestación- el... el veinte de septiembre al que asistieron 150 invitados, y que tuvo un coste de 17.919,42 euros. O esa, 120 pavos, ciento... perdón, euros, por... por cada uno de los... de los asistentes a este cóctel de promoción ¿de qué? De promoción ¿de qué? Y esa es la... la pregunta: ¿qué... qué hicieron y para qué ha servido? ¿En qué se ha traducido? Por lo menos denos la lista de asistente a todas estas



mandangas a ver a quiénes invitamos a comer y a cenar por la cara. Y para qué ha servido, cuando la evolución de las exportaciones de nuestros productos alimenticios, desde que fueron ustedes, ha bajado. Y también me gustaría saber qué piensa Tierra de Sabor de todas estas cositas. Muchas gracias.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Gracias, señor Martín. Para dar contestación, tiene la palabra el señor Martín Tobalina.

EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

Muy bien. Gracias, presidenta. Buenos días a todos los procuradores. Y gracias, señor Martín, por... por permitirme debatir o contestar a estas preguntas y... y analizar, de paso, los ejes fundamentales de lo que es la internacionalización en Castilla y León, en... y sobre estas visitas, agendas institucionales y agendas empresariales, en lo que es parte de la tarea encomendada a la Junta de Castilla y León en el desarrollo del plan... el Plan de Internacionalización.

Si me permite, voy a... a hacer una introducción lo que es el Plan de Internacionalización, que, básicamente, para contestar a la pregunta -bueno, si no me lo permite me da igual, porque lo voy a hacer-, el Plan de Internacionalización exige el desarrollo de una serie de ejes... *[Murmullos]*.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Señor Martín, no está usted en el uso de la palabra. Por favor, respete los turnos de intervención... *[Murmullos]*. No, yo no le he llamado a usted tampoco la atención y no se ha atendido exactamente al contenido de la pregunta, así que, por favor, no está usted en el uso de la palabra. *[Murmullos]*. Continúe, señor Tobalina.

EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

El plan de... -voy a contestarle- el Plan de... *[murmullos]* ... el Plan de Internacionalización, señor Martín, tiene una serie de ejes, que son, entre ellos, la promoción y la captación de inversiones. Dentro de la promoción y la captación de inversiones hay una serie de acciones que tenemos que llevar a cabo, y dentro de esas acciones están la presentación de nuestra Comunidad Autónoma como destino de inversiones. En ese marco -que es lo que le iba a contar- es donde nosotros apuntamos esta serie de viajes por los que usted pregunta: Múnich y Londres.

Y dentro de la agenda de Londres, a la cual sí acudió la consejera de Economía y Hacienda en esos días a los que usted hace alusión, es donde enmarcamos nosotros los trabajos de -al que luego me referiré- una presentación para potenciales inversores, y, aprovechando que estaba la consejera de Economía y Hacienda, constituimos, ordenamos, agendamos, una serie de reuniones, entre ellas estas a las que usted hace alusión, que son la reunión con Hispania y la reunión con Arbina. En aquel viaje, permítame rectificarle, no sé si fueron colegas, valientes, adelantados, respuestillas o mandangas; en aquel viaje de trabajo no fueron cuatro, ¿eh? En sus declaraciones usted miente; no fueron cuatro. Yo no fui a Londres, fueron tres. Miente usted, yo no, miente usted. Fueron tres, yo no fui a Londres, ¿de acuerdo?



Fue el director general del ICE y fue la consejera junto con el jefe de unidad del área de captación de inversiones. Pero bueno, conozco el contenido de ese viaje porque participé en la organización y el desarrollo del mismo.

¿Por qué Hispania y por qué Arbina? Bueno, entiendo que usted, que adolece de los conocimientos sobre la internacionalización, le puede suponer o le puede generar dudas por qué Hispania o por qué Arbina. Hispania es, posiblemente, la referencia más importante en la restauración en Londres para los productos españoles, la más importante. No sé si el que lo preside es un vicepresidente de la Cámara de Comercio, no lo sé, pero es, sin duda, para los expertos y los profesionales del sector, la referencia más importante en la restauración española el Arbina. Eso obedece al eje de promoción del Plan de Internacionalización: hacer promoción de los productos de Castilla y León en aquellos... en aquellos lugares donde puedas apoyar la distribución, los productos... las promociones en puntos de venta, el apoyo a los distribuidores, los *corners*, los *showrooms*... No es solo Castilla y León el que hace ese tipo de promociones. En estos días, Asturex -no sé si lo conoce usted-, que es la entidad de promoción exterior de Asturias, está haciendo una promoción exactamente igual a esta. Hace unos pocos meses lo hizo Extremadura, exactamente igual a esta.

Si usted se hubiera informado un poco más, aparte de escupir lo que ha venido escupiendo esos días atrás y querer humillar al departamento de internacionalización del ICE, al cual yo le rogaría que tuviera un poco más respeto, por lo menos para los profesionales que trabajan en ese departamento de internacionalización y que tanto les cuesta armar este tipo de agendas, y que llevan más de veinte años haciéndolo, bueno, pues en aquella... en aquellas reuniones lo que se ha venido haciendo es apoyar esas promociones aprovechando que la consejera de Economía y Hacienda estaba en Londres para desarrollar y hacer una jornada para potenciales inversores. Y ya que estaba un día y medio en Londres, quisimos armar una agenda con reuniones con los restaurantes -en este caso, Hispania, repito, que es el más importante de Londres- para... [*murmillos*] ... ¿eh? -es el más importante de Londres-, para... Pero usted lo sabrá, quiero decir. ¿Ha estado usted allí? [*Murmillos*]. Ha estado en Hispania, muy bien. [*Murmillos*]. Bueno, pues es el más... [*Murmillos*]. No, para mi desgracia no, yo... yo no he estado. Usted sí que ha debido estar o... o su red de informadores ha estado. Bueno, pues en... allí, en Londres, ese es el restaurante más importante para hacer promociones de productos españoles, y van casi todas las Comunidades que tienen capacidad para exportar y para promocionar. ¿Por qué se ha elegido Hispania? Pues si supiera algo de internacionalización no hacía falta ni responderle. Ya le he respondido.

En cuanto a Arbina. Arbina es otra de las grandes referencias para la internacionalización en Londres. ¿Quién dirige o no dirige Arbina? Pues creo que lo dirige un... un vallisoletano. O lo dirigía, porque ha fallecido recientemente. [*Murmillos*]. ¿Eh?

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Señor Martín, por favor.

EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

Lo dirige un vallisoletano que ha fallecido recientemente, o creo que lo... pero, particularmente, no sé que ninguno de los cargos a los que usted hace alusión que



han ido a aquel viaje tengan ningún tipo de relación. El hecho en sí es que, dentro del trabajo de promoción, se acudió a ese restaurante, tanto Hispania como Arbina, para reforzar, fomentar, promocionar los productos de Castilla y León, y es algo habitual, usual, dentro del ámbito de la promoción internacional. Si usted supiera algo de promoción internacional, ni siquiera dudaría de estas cuestiones. Y el hecho también es que nosotros, al año, dentro del área de internacionalización del ICE, venimos a desarrollar así como 120 acciones. Usted ha puesto el foco en una. En Gran Bretaña se desarrollan 20 acciones de esas 120, usted ha puesto en una.

Bueno, ese es el trabajo que lleva un departamento de internacionalización del ICE, trabajo profesional –repito–, trabajo que exige bastante esfuerzo, que hacen muchos técnicos, que les cuesta muchas horas y que usted, bueno, pues pone en duda, entiendo que de forma injusta, faltando a la verdad, porque ya le he dicho que dentro de sus afirmaciones y declaraciones anteriores para querer calentar un poco este debate ha venido a decir que... que si fueron cuatro personas, cuando, no, fueron tres; yo no estuve, yo no estuve; se equivoca o miente, o las dos cosas.

Dice también que se perdieron. Pues mire, no sé si se perdieron. Dice que no hablan inglés. Pues es que el técnico, el jefe de unidad que fue a aquella misión y que organizó en parte aquella misión habla portugués, inglés, alemán y español. Entonces, ahí le tiene usted, detrás, para pedirle disculpas después, si cree que ha lugar, ¿eh?, porque le ha faltado al respeto. Entonces, bueno, es su forma, son sus modos, yo lo respeto, pero, respecto a este tema, le diría que, si tiene usted la oportunidad de conocer un poco e informarse de lo que es el Plan de Internacionalización, no hace falta más explicaciones sobre por qué se ha ido a reforzar un canal de exportación y por qué para Castilla y León es fundamental, fundamental, seguir reforzando el sector agroalimentario en las exportaciones.

¿Qué piensa Tierra de Sabor respecto a esto? ¿Sabe usted lo que es Tierra de Sabor? Ah, pues entonces ya se lo explico yo. Es una marca, entonces Tierra de Sabor no piensa nada, porque es una marca, ¿eh? Y Tierra de Sabor no tiene competencias en el ámbito internacional; en el ámbito internacional las competencias están en Economía y Hacienda. Entonces, no sé, como marca no sé lo que pueda pensar. La coordinación existe para la promoción en Tierra de Sabor del producto en España. Ilústrese un poquito más para que luego nos pueda ilustrar usted a nosotros, señor Martín. Esto es lo que puedo decir respecto a este tema.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Muchas gracias, señor Martín Tobalina. Para turno de réplica, tiene la palabra el señor Martín por un tiempo máximo de cinco minutos.

EL SEÑOR MARTÍN MARTÍNEZ:

Sí. En relación a si miento o no, yo he dicho que fueron cuatro, en general, porque... [murmillos] ... porque... no, sí, sí, porque hay una respuesta –ja ver quién miente!– de dieciocho de enero del dos mil dieciocho que dice que fueron la consejera, el director general del ICE y el jefe de área de Captación de Inversiones; en tanto que a Múnich se desplazaron –a ver si le suena– el viceconsejero de Economía y Competitividad... Es usted, ¿no? [Murmillos]. Luego fue. A Múnich sí. Es que estamos hablando de las... [murmillos] ... sí, sí, sí, estamos hablando... [murmillos] ... estamos hablando del mismo garbeo, del mismo viajecito. Luego usted



fue, y miente usted o la consejera, mienten usted o la consejera. Luego me dice que... -efectivamente, yo lo sé- que llevan veinte años haciéndolo; y treinta, por eso está tan desfasado. Es que ya no se puede... ya no da para más el seguir haciendo lo... lo mismo, que no vale absolutamente para nada, más que para darle dinerito a determinadas personas y a determinados dueños de restaurante; que todavía no me ha dicho... bueno, sí, me ha dicho uno, porque Hispania es el mejor, sin duda, y otro porque es de Valladolid el... el director. Esas son las razones por las que... por las que ustedes lo... lo seleccionaron.

Y, mire, es tan así, es tan así... Bueno, me dice que saben todos inglés perfectamente, y por eso hemos tenido que gastar un montón de dinero en un intérprete. Es que lo hablan en la intimidad, me imagino, porque, si no, mucho sentido no tiene, ¿no? Si son ustedes tan políglotas, ¿para qué nos gastamos dinero en un... en un intérprete?

No me ha contestado absolutamente nada de quién fue a comer y a cenar por la cara esos días; en qué se ha traducido esa promoción; qué pedidos ha habido nuevos, porque ha bajado la exportación de producto agroalimentario desde que fueron ustedes. Y fíjese si se dan cuenta de que estaban haciéndolo mal, tan mal, que este año están haciéndolo lo mismo, pero a lo bestia; este año han contratado a Tradex-firm para que haga una selección, no de Hispania, que es el mejor -que también-, sino de hasta 27 restaurantes en... en Londres. ¿Por qué esa diferencia? A este... sí, sí, esto... esto está publicado por ustedes en *El Ibérico*, y está hecha la selección. Por cierto, que de Manolo hay 3 restaurantes, ¿eh? Habría... habría que ver qué relación tiene con... con Manolo's Food. Lo veremos, además.

Pero esta es la diferencia, esta es la diferencia. Aquí sí hay una firma que debe tener algún criterio de selección y selecciona a 27; en el gardeo que se dieron ustedes fueron a los conocidos, al amiguete, "que yo estudié con este en Valladolid, que no sé qué, que ya verás qué bien nos lo pasamos, que nos monte una cena, que al final... que lo monte para... para sus clientes y así le promocionamos a él", lo pagan los ciudadanos de Castilla y León, y aquí paz y después gloria, y a dormir tranquilamente después de cenar.

Muy bien, muy bien, las promociones entendidas así, en... en la era de internet y de comercio electrónico, es lo más efectivo. Sigán ustedes así, porque, aparte de explicarme todo lo que yo no sé, lo que no me dice es ni un solo resultado, ni un solo asistente que tenga razón de ser a ninguno de estos... no lo voy a definir. Muchas gracias.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Muchas gracias, señor Martín. En turno de dúplica, tiene la palabra el señor viceconsejero.

EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

Gracias. Bueno, pues trato de responderle, señor Martín. Asistentes fueron 150. Nombres y apellidos no le voy a dar. *[Murmulllos]*. ¿Eh? *[Murmulllos]*. ¿Para decirle a usted los nombres y apellidos de los asistentes fuimos? Ah, vale. No, asistentes fueron 150. *[Murmulllos]*. No le voy a dar el nombre y los apellidos de los asistentes,



entre otras cosas porque el... [murmullas] ... entre otras cosas porque esos eventos se realizan con los propios restaurantes, y los restaurantes o aquellas instituciones a las cuales acudimos no permiten tratar esos datos, ¿de acuerdo? Una cuestión también de confidencialidad... [Murmullas].

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Señor Martín, por favor, le llamo al orden. Mantenga usted y respete el turno de intervenciones, lo mismo que le respetan a usted. ¿De acuerdo? No tiene el uso de la palabra. Continúe.

EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

Señor Martín, si esto es muy fácil: usted habla y yo escucho; yo hablo y usted oye. Solo le pido eso.

Entonces, los... los asistentes no se los vamos a dar, porque, entre otras cosas, los restaurantes no nos dan los nombres de los asistentes, ¿de acuerdo?

Entonces, los resultados se ven en el crecimiento en las exportaciones a lo largo de todos estos años, entre otros sitios el Reino Unido, tres áreas geográficas del Reino Unido, que es uno de los destinos fundamentales, no solo para captar inversiones, sino también para hacer promoción internacional. Y que lleva creciendo, hasta el dos mil diecisiete, el último año creo que fue un 20 % del... de entre el trece y el diecisiete, creo que son 6,3 %. Luego las exportaciones sí que iban creciendo durante estos años.

Los planes de internacionalización -a los cuales hacía usted anteriormente alusión-, efectivamente, es algo que se venía trabajando desde el año dos mil cuatro, en 4 planes consecutivos, entre el ICEX, el Gobierno de España, la Junta de Castilla y León, las cámaras de comercio, y últimamente también han entrado CECALE. Es decir, colaboración público-privada, lo que nos ha permitido ser, como... como Comunidad Autónoma, la que más hemos crecido en los últimos seis años en el ámbito del balance... la balanza comercial. A eso lleva las políticas de promoción. No sé si específicamente una promoción en un restaurante; le he dicho anteriormente que hacemos 120 al año, y usted está poniendo el foco en una. Esto es una cuestión de trabajo constante y de tratar de abonar un campo que, en su momento, hace años, no estaba diversificado y que es fundamental. ¿De acuerdo?

Entonces, eso, en cuanto al intérprete, el intérprete se contrata para la presentación a los inversores, para eso se contrata el intérprete; entendemos que ahí, presentando la consejera, es mejor que haga la presentación en castellano y que, por la terminología, que es más bien técnica, pueda haber un... un intérprete... -no sé de qué se sonríe, pero...- pueda haber un intérprete... No, es una cuestión en lo técnico y objetiva y sería, que pueda haber un intérprete que traduzca a la señora consejera las cuestiones más técnicas sobre financiación, sobre suelo industrial, sobre ayudas, sobre subvenciones, sobre capacidad que tenemos de infraestructuras. Es decir, cuestiones bastante técnicas, que son de las que versan ese tipo de presentaciones para tratar de captar inversiones. Por eso se contrata a un intérprete.

Las otras tres presentaciones que se han hecho, a las que ustedes, efectivamente, hacían alusión en sus preguntas anteriores, yo sí que tengo que pedirles



disculpas porque posiblemente, a la hora de responder, no estamos siendo ágiles, eso es cierto, al hacer... al responder, pero... pero, en cuanto al resto de presentaciones que hicimos... en Múnich sí que estuve yo -yo no estuve en Londres-, en Bruselas y en Ámsterdam estuve yo en esas presentaciones, y las hicimos... yo las hice en inglés. En esta, que estuvo la consejera, entendíamos que por la... la materia que iba a tratar, y que para que estuviera más cómoda -ella habla algo de inglés-, se pudiera traducir. No es nada extraño ni nada que no ocurra con el resto de Comunidades Autónomas, repito, que hacen constantemente, constantemente -infórmese un poco-, este tipo de presentaciones en el exterior, y que no tienen la verdad es que mucho misterio, ¿eh? Muchas gracias.

No sé si había... Sí, la era del internet. No es incompatible el que podamos trabajar en internacionalizar... internacionalización desde internet o en el ámbito digital, que se está haciendo, a que se hagan promociones en punto de venta, apoyo al distribuidor, *corners*, etcétera, etcétera. No es incompatible. ¿Qué está proponiendo, que sustituyamos todo el trabajo de internacionalización por trabajar en digital? Si para nosotros es mucho más cómodo quedarnos en el despacho y no... y no apoyar. Para nosotros es mucho más... más cómodo. Entonces, bueno, esta es... esta es la cuestión.

Del resto, es que no puedo responderle más, si yo conozco o si conocemos o no conocemos a los dueños; son dos de los restaurantes más importantes -Hispania es el más importante en Londres-, los más importantes, para la promoción de producto español. Y, repito, no solo somos nosotros, hay otras Comunidades Autónomas que están haciendo exactamente lo mismo que hemos hecho nosotros en días pasados, y seguiremos haciendo en el futuro, ¿eh?

PE/008290, PE/008293 y PE/008294

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Muchas gracias, señor viceconsejero. Pasamos ahora al segundo bloque de preguntas, que lo constituyen los puntos uno, cuatro y cinco, que paso a leer.

Pregunta para su respuesta Escrita, PE 8290, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores don José Francisco Martín Martínez y don José Javier Izquierdo Roncero, relativa a proyecto de inversiones relacionado con el coche eléctrico, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, número 379, de veintiocho de febrero de dos mil dieciocho, convertida en Pregunta Escrita... [Murmullos].

EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

Perdón, no habíamos dicho esa; esa era la última, ¿no? Lo digo porque como está el señor Martín preguntando... Es que está preguntando usted por la parte de internacionalización, como esto del coche eléctrico es algo distinto, yo...

EL SEÑOR MARTÍN MARTÍNEZ:

[Intervención sin micrófono].



EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

Sí, pues ahora pasamos a las de las reuniones con... en Londres, que había preguntado su señoría también.

Es que son cuestiones completamente distintas.

LA SEÑORA CORTÉS CALVO:

Bien. Pues entonces preguntamos por la 93 y 94, que son el punto del orden del día número cuatro y cinco. El número cuatro, señor vicepresidente, si puede... [Murmullós].

EL SEÑOR CRUZ GARCÍA:

Es verdad que son temas distintos, pero se había pactado así.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Bueno, pues el punto 90 ya está dado lectura. Doy lectura ahora al cuarto punto del orden del día. **Pregunta para su respuesta escrita, 8293, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores don José Javier... don José Francisco Martín Martínez, don José Javier Izquierdo Roncero, relativa a desayuno de trabajo celebrado en Londres con el personal directivo de Glaxosmithkline, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, número 379, de veintiocho de febrero de dos mil dieciocho, convertida en Pregunta con respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el Artículo 160.2 del Reglamento de la Cámara.**

Y por último lugar, el quinto punto del orden del día. **Pregunta para su respuesta escrita, 8294, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores don José Francisco Martín Martínez, don José Javier Izquierdo Roncero, relativa a la reunión celebrada en Londres entre la Consejería de Economía y Hacienda y el Director de MS Foods, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, número 379, de veintiocho de febrero de dos mil dieciocho, convertida en Pregunta con respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el Artículo 162.2 del Reglamento de la Cámara.**

Para la formulación de la pregunta, tiene la palabra el señor Martín.

EL SEÑOR MARTÍN MARTÍNEZ:

Sí. Muy rápidamente, porque es repetir, en primer lugar, el... lo poco que les gusta la democracia, una vez más; cómo no contestan hasta que les obligamos a venir aquí, inmediatamente contestan para intentar no venir, pero al final...

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Céntrese en la pregunta, por favor, señor Martín.

EL SEÑOR MARTÍN MARTÍNEZ:

... al final tienen que venir. (Estoy en ello. Y además no me haga a mí lo que no ha hecho al interviniente). En segundo lugar, el interviniente ha contestado ya, con



carácter general, a las tres preguntas en relación a lo último que ha dicho: claro, la... las presentaciones a nivel de internet, correo... comercio electrónico, presentaciones audiovisuales en todo tipo de soportes digitales, etcétera, son mucho más cómodos; claro, por supuesto, son mucho más cómodas, más efectivas, llegan a mucha más gente, lo que pasa es que... lo que tienen es que no son tan divertidas. Entonces, bueno, hay... hay que sacrificar una cosa por lo otro, y, aunque sea un poco menos cómodo, es más divertido irse... irse de bureo por Europa.

Y en relación a esta... a estas tres cuestiones concretas, hay... espero que me conteste, en relación a las tres, sobre todo la primera en relación a la reunión con Redstone... [murmullos] ... con Redstone, un fondo de inversión que ustedes dicen "relativo a coche eléctrico". Pero, hombre, no sé yo si tiene mucho sentido hablar de la promoción del coche eléctrico en Castilla y León con un fondo de inversión que hoy puede estar interesado en el coche eléctrico y mañana en los manatís, ¿no? No tiene... precisamente por eso; lo normal sería haber contactado con algún fabricante, supongo, de... o con alguien que esté desarrollando de verdad coche eléctrico. Pero, en todo caso, me gustaría saber con quién exactamente se reunieron, para qué, y, sobre todo -como ya ha pasado un año y ustedes no han contestado-, cuál es el resultado de esa... de esa reunión.

Con MS Foods ahí sí que fueron más explícitos, duró la reunión quince minutos, y me gustaría saber también con quién... a ver si va a ser Manolo, el de Manolo's Food. Dígame, ¿con quién se reunieron esos quince minutos, para qué y cuál ha sido el resultado de esa reunión?

Y luego la reunión con Glaxo; esta me... esta me... bueno, me parece más importante, pero, lo mismo, dígame con quién, dígame para qué. Dicen que es una reunión *after cake*, es decir, una reunión... -ha visto, ¿no?, y sin intérprete- una reunión de seguimiento de las inversiones de Glaxo en Castilla y León. Entonces, dígame con quién en concreto, para qué, cuáles fueron las conclusiones de esa reunión, dígame cuál es el montante total de ayudas públicas de Glaxo en Castilla y León, y, la pregunta fundamental, señor viceconsejero, dígame por qué con Glaxo sí se hace en Londres una reunión de seguimiento y no se ha hecho en ninguna reunión de seguimiento con Vestas; contésteme a esto.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Gracias, señor Martín. Tiene la palabra el señor viceconsejero.

EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

Muchas gracias. Pues, señor Martín, confunde usted churras con merinas, si me permite. En primer lugar, dada su experiencia acreditada en la internacionalización, me gustaría que me pudiera explicar en la contrarréplica si ha visto alguna presentación a posibles inversores de Comunidades Autónomas, regiones o países, en el exterior que se hagan por internet, o presentaciones... ¿cómo se hace eso? Yo no he visto ninguna. Llevo veintidós años en esto de la internacionalización, no he visto ninguna... ninguna Comunidad europea o en otro ámbito que lo haga por internet. Esa... es decir, si nos va a ilustrar usted con este tipo de ideas es casi mejor que se las guarde, porque son más sandeces que ideas.



Las reuniones con... con empresas. Mire, Redstone, MS Food, Glaxo Wellcome, la agenda de Londres lleva consigo una serie de reuniones para apoyo a la promoción en canal de venta -restaurantes, de los que usted desconfía, parece ser, por las personas con las que nos hemos... o se han visto allí-, y luego lleva también una serie de reuniones empresariales, empresariales; algunas de esas reuniones están enmarcadas en posibles proyectos de inversión, dentro del ámbito de la captación de inversiones, y es bueno que centremos este debate, porque hay cuestiones de esas reuniones que, por cuestiones de confidencialidad y para intentar que finalmente puedan aterrizar en inversiones, empleo, no contemos, porque no debemos y porque no nos dejan las propias empresas, ¿eh? Creo que esto usted lo va a entender.

La reunión con Redstone se enmarca dentro de un... una posible inversión o serie de inversiones que Redstone, que es un fondo de inversiones, tiene previstas en el mercado ibérico, en el mercado español, para infraestructuras vinculadas al vehículo eléctrico y a otra serie de cuestiones que yo no puedo contar, ¿de acuerdo? El vehículo eléctrico, para su desarrollo en una estrategia... -lo dice la Junta de Castilla y León, pero previamente así lo hizo el Gobierno de España en el Ministerio de don Miguel Sebastián- para su desarrollo tienes que invertir en infraestructuras, y para eso hay que traer empresas que inviertan en esas infraestructuras, y tienes que invertir, evidentemente, en I+D y en el desarrollo de los propios vehículos. No vamos a captar a ningún proyecto de automoción para que venga a desarrollar el vehículo eléctrico; las marcas son las que hay en el mundo y no vamos a ver aquí, en el futuro, ni en España ni en la península ibérica, ningún *greenfield* nuevo ni de BMW ni de ninguna otra fábrica, ¿de acuerdo? Lo que tenemos que intentar es mantener lo que ya tenemos.

En el caso de Redstone, se habló de infraestructuras para el vehículo eléctrico y otro tipo de infraestructuras en las cuales Redstone quieren invertir en empresas de cara al futuro, y la decisión no está tomada, pero se trabajó en aquellas reuniones.

MS Food. Proyecto de inversión que recientemente nos han comunicado que se ha caído, es un... Sí, es una pena. Mire, el mundo de la captación de inversiones, el sector de la captación de inversiones, usted, que es un profundo conocedor de la internacionalización, sabrá que el ratio de éxito del sector de la captación de inversiones es como mucho de un 5 %. Es decir, de cada 100 proyectos que trabajas, 5 confluyen, no en Castilla y León, en el mundo de la captación de inversiones, un 5 %. Es un mundo muy frustrante. Trabajas con muchos proyectos de inversión para luego intentar que confluyan, que se generen ese tipo de inversiones, ¿de acuerdo?

Entonces, en MS Food teníamos un proyecto de inversión en el que estamos trabajando de cara al futuro. Se habló, se habló de la financiación, de cómo apoyarle, y recientemente nos han comunicado que se ha tumbado, que se ha caído, ¿eh?, por una serie de variables que no le voy a contar, pero que escapan a la acción de un Gobierno, ¿eh?, variables que no solo tienen que ver con la financiación o con el suelo, tienen que ver con los socios, tienen que ver con otra serie de cuestiones. Eso espero y aspiro a que usted lo pueda entender.

Glaxo Wellcome. Sí, se tuvo una reunión con Glaxo Wellcome allí. En la presentación que se hace a potenciales inversores -no me estoy yendo por las ramas, ¿eh?- son presentaciones muy genéricas... no genéricas, muy protocolarizadas, ¿eh? Siguen el mismo perfil todas, las que hacemos nosotros en el exterior y las que hace el resto de Comunidades Autónomas, regiones, países (el Gobierno de España hace



este tipo de presentaciones también), y lo hacemos en coordinación con el Gobierno de España, y viene precedido de una introducción, de una intervención del Gobierno de España, en nuestro caso, porque así lo tenemos convenido con ellos, para que pongan el valor... el valor España en la marca Castilla y León, en la capacidad que tenemos para atraer inversiones; explican la capacidad y el ambiente y el mercado para captar... para inversiones en España. Esto lo hace un diplomático, un consejero comercial. En todas las presentaciones así lo ha hecho. Y luego interviene, antes o después de la... de la consejera –en el caso... en el resto de las presentaciones he ido yo–, interviene un caso de éxito que llamamos, un inversor internacional de origen del país al cual vamos dirigidos para explicar cuál es su inversión y para tratar de crear un clima de confianza, porque las inversiones es cuestión de confianza, en aquel destino. Así lo hemos hecho en el resto de presentaciones; así se suele hacer, y nosotros tenemos la garantía y la posibilidad, afortunadamente, de contar con inversores de aquellos países que están invirtiendo en Castilla y León, y que se dan de forma gratuita a hacer ese tipo de avales o intervenciones para decir “oiga invierta usted en Castilla y León, porque ahí es un caso de éxito”, ¿de acuerdo?

Hablamos con ellos porque ellos iban a intervenir y porque tienen un proyecto de inversión importante, de 40 millones de euros, posible, posible, en la fábrica de Glaxo Wellcome, que usted seguro que sabe que está en Aranda de Duero, en el polígono del SEPES de Allende. Esas son las cuestiones.

¿Y por qué no hicimos lo mismo con Vestas? Hombre, me parece un poco sensible que, en el momento en el que estamos, señor Martín, y usted preside una Comisión de Economía, saque el tema de Vestas o nos escupa el tema de Vestas. Con Vestas estamos trabajando absolutamente alineados con el Ministerio de Industria y con los agentes sociales. Y que saque este drama o este conflicto en este tema me parece, si me permite, algo irresponsable por su parte, algo... ¿Por qué no hemos ido a Dinamarca? Si hubiéramos sabido que yendo a Dinamarca habíamos arreglado este tema, no se preocupe, que hubiéramos estado en Dinamarca. Pero me temo que, si hubiéramos ido a Dinamarca, yo estaba aquí para contestarle a usted que por qué había ido a Dinamarca, si lo puedo hacer por internet.

Bueno, pues mire, no hemos ido a Dinamarca, señor Martín. Sí que fuimos en el dos mil cuatro para intentar captar... perdón, perdón, para intentar... ¿eh? ¿Que huele mal? [Murmullos]. Hamlet. ¿Qué le pasa?

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Señorías, por favor. Señor Martín, por favor, guarde el respeto debido. Nunca lo guarda usted. Le tengo que llamar siempre la atención por lo mismo.

EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

Sería un chascarrillo, pero es que no lo he cogido. No sé qué me... no, no. Bueno, entonces... Bien, no, no hemos ido a... a Dinamarca, pero el proyecto de Vestas es un proyecto que en su momento, para captarlo para Castilla y León tuvo sus dificultades. Han estado 12 años trabajando aquí, han llegado a generar 800 empleos, y ahora, de malas formas, con malos artes y en una decisión absolutamente injusta, deciden irse y dejan León en la situación en la que van a dejar o están dejando León.



Es un proyecto que se trabajó en su momento, que tenía varias opciones: creo recordar que era la posibilidad de invertir en Andalucía, en Valencia, en Galicia y, finalmente, optó por Castilla y León; y, de las distintas opciones que tenían en Castilla y León, optó por León. Pero no tenga ninguna duda que, si hubiéramos sabido que viajando a Dinamarca se podía haber arreglado este tema, estaríamos en Dinamarca. De hecho, le hemos pedido por carta el presidente de la Junta de Castilla y León y la ministra de Industria –esto debería saberlo usted; igual es que no le informan– una reunión con Vestas, aquí o en Dinamarca, y no nos han contestado. Esto es lo que le puedo decir.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Muchas gracias, señor viceconsejero. En turno de dúplica, tiene la palabra el señor Martín. Ahora sí tiene usted la palabra, utilícela convenientemente, por favor.

EL SEÑOR MARTÍN MARTÍNEZ:

Muchas gracias, presidenta. Voy a ser muy conveniente. Y antes... y antes que nada, hablamos de información, yo creo que... que al que no le informan es a usted, señor viceconsejero, y no le informan de lo que... de lo que luego escriben. Y le voy a poner un ejemplo muy claro, y muy duro, porque tiene mucho que ver con Vestas, aunque usted no se lo crea, porque no sabe lo que tengo aquí. Lo que tengo aquí es una respuesta firmada por su consejera donde dice lo siguiente: “El desayuno de trabajo con directivos de GlaxoSmithKline se enmarcaba en la política de *aftercare* de las inversiones que la Junta de Castilla y León realiza permanentemente... (Nada... nada de... Sí, sí, sí. [Murmillos]. ¿Cómo? De *aftercare*; de seguimiento, para usted) realiza permanentemente (Sí, sí, cuidado posterior, literal); porque, sin duda alguna... –pero nada de caso de éxito, señor viceconsejero– porque, sin duda alguna, es imprescindible añadir a las tareas de atracción de nuevas inversiones y empresas a la Comunidad las de atención a las ya implantadas procurando su permanencia y crecimiento en nuestro territorio. Este es el caso de GlaxoSmithKline, una empresa puntera en el sector farmacéutico a nivel mundial, con una importante presencia en la Comunidad y cuya central está en Reino Unido”. Esto no tiene nada que ver con lo que usted ha contestado, nada que ver. Y tiene todo que ver con Vestas. Esto es lo que teóricamente hicieron con Glaxo y nunca hicieron con Vestas, ni aquí ni en Dinamarca.

Luego, me dice, “en mis amplísimos conocimientos de comercio internacional”, que qué es eso de una presentación web. Yo tengo alguno, pero la que ya se pasa en conocimiento de promoción internacional es la consejera de Hacienda, que cuando la dijimos “oiga, esta web que ustedes tienen, esta... estos datos que ustedes tienen, que son muy malos, ¿para qué valen?”, y contestó aquí, literalmente, que eran unos datos maravillosos para que cualquier inversor externo, extranjero, pudiera tener una idea perfecta de la realidad socioeconómica y de las posibilidades de invertir en Castilla y León. Fue su consejera la que lo dijo, que era maravillosa la página web, con lo cual, no hacía falta ir de bureo por ningún sitio; si cualquiera que entre la página web de la Junta de Castilla y León tiene... bueno, decía ella, tiene desde suelo industrial, con todos los suelos disponibles, todas las... todas las ayudas, tienen la Lanzadera, que, como se descuiden, pueden acabar vaya usted a saber dónde. Magnífica la página web. Eso lo dijo su consejera, que es la más experta en... en promoción internacional. Eso lo digo aquí. Yo no... no me lo he inventado.



Y en cuanto... en cuanto a la confidencialidad, sí, la confidencialidad está muy bien, pero es que, después de un año sin ningún resultado, pues me parece que es otro proyecto que se ha caído. Pero, de todas las maneras, me gustaría mucho que me hubiera contestado en algún caso con quién; que me pasa como con los que fueron a cenar, que no sabemos con quién se reunió, porque pudo ser, muy probablemente, pudo ser hasta el portero de la... del edificio.

Y dice "porque nosotros no vamos a captar..."; ya lo reconoce. Cuando, teóricamente, hay una posible inversión de un fabricante muy potente de coche eléctrico en España, a nivel... a nivel... a nivel internacional y muy posiblemente en España, Castilla y León ya ha tirado la toalla. Estoy hablando de Tesla. Y la posibilidad de inversión usted ya ha dicho que no, que en Castilla y León no van a invertir; me parece muy bien, usted sabrá por qué, así se lo haremos llegar a los ciudadanos.

Y luego me dice que la inversión de MS Foods, que tampoco me dice si era Manolo o no era Manolo, dice que se ha caído. Hombre, claro, es que después de 15 minutos, por mucho poder de convicción que ustedes tengan para traer una inversión, en 15 minutos, mire, usted no convence, fíjese, ni a Manolo para que invierta en Castilla y León. Muchas gracias.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Gracias, señor Martín. Tiene la palabra el señor viceconsejero.

EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

Muy bien. Muchas gracias, señor Martín. La verdad es que, de Martín a Martín, le alabo... le alabo su gracia y su ironía, porque nos está divirtiendo mucho hoy a los presentes. No es incompatible la página web -es un instrumento más para captar inversiones- con el hecho de poder salir al exterior, a aquellos mercados, a captar inversiones. Le repito que es algo que hacen todas las regiones y Comunidades Autónomas españolas, las que tienen capacidad para captar inversión.

Y yo creo que lo que le he contestado anteriormente va en línea con lo que usted me ha leído, que es la contestación que firmó la consejera sobre la reunión con Glaxo Wellcome. Es decir, el que tengamos una reunión, o tengan una reunión, en Londres con una empresa que está invirtiendo y que está pensando en invertir más de 40 millones de euros, y se haga un seguimiento a ese tipo de inversiones o posibles inversiones, o reinversiones, de empresas internacionales que toman decisiones fuera de Castilla León, pues, hombre, si le pregunta usted a los ciudadanos, en este caso de Aranda, y trabajadores de Glaxo, seguramente no lo verán mal; usted sí que lo ve mal, pero posiblemente los ciudadanos no lo verán mal. Me lo tendrá que explicar también por qué ese interés en que no vayamos y no nos reunamos con empresas para hacer un seguimiento.

De Vestas se hace un seguimiento, a través de un Programa que se llama de Empresas Tractoras, constante, constante, constante. El problema de Vestas es otro, señor Martín, entérese. Hemos estado hablando con Vestas todos estos meses anteriores; todos estos años anteriores, pero especialmente en los últimos meses -lo he explicado, y se ha explicado en todos los sitios donde se nos ha querido escuchar-, la Junta de Castilla y León ha estado hablando con Vestas sobre el futuro. Vestas nos



ha mentido, Vestas nos ha dicho que iban a seguir en Castilla y León, que no había ninguna posibilidad de que se fueran de aquí, que ellos seguían pensando que iban... estaban esperando únicamente a la visibilidad del mercado. Y después, del día a la noche, o de la noche al día, a finales de agosto, vienen con esta decisión injusta y especulativa. Pero esto lo acompañan también sus camaradas, como decía antes, o adelantados, o colegas de partido, como ha dicho usted; eso lo acompañan ellos, tanto aquí como en el Ministerio. Lo que no es justo es que en esta sesión usted trate echar en la mochila de la Junta de Castilla y León la responsabilidad de la decisión de Vestas, que si nosotros no hubiéramos... Sí, ¿es responsabilidad de la Junta de Castilla y León que se vaya Vestas? Bueno, perfecto; es su opinión, no la del resto de sus compañeros, colegas, adelantados, de partido y de los Ministerios que nos están ayudando y acompañando en este proceso de intentar salvar, en una situación muy difícil, por cierto.

Yo no he dicho que Tesla vaya o no vaya a invertir en España o en Castilla y León. No va a invertir en los próximos años Tesla ni en Europa ni en España, no va a invertir hasta que no haya 6.000.000 de vehículos cautivos en el mercado europeo, ¿eh? Las grandes... centros industriales del mundo de automoción se ubican en territorios en función de la demanda del entorno que se pueda generar; y, a día de hoy, Tesla, que sí que apunta a una inversión más a futuro, y ahí estamos todos trabajando para intentar llevarla adelante, con el primero con el que se suelen contactar, suelen contactar, perdón, para hacer este tipo de inversiones son con los Ministerios, nunca con las regiones, aunque las regiones ya estamos todos intentando contactar con Tesla, ¿de acuerdo? Luego, no, no existe ninguna renuncia, estoy hablando de un hecho y de una realidad que usted, que conoce esta cuestión, por lo que estoy entendiendo, seguro que sabe. Tesla tardará en tomar una decisión de desembarco, señor Martín, en Europa; y luego tendrá que decir en el país, y luego en la región. Eso es lo que le puedo trasladar. Muchas gracias.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Muchas gracias, señor viceconsejero. Pasamos al tercer bloque, compuesto por los puntos 6 y 7 del orden del día. Dará lectura de ellos el vicepresidente de la Mesa.

PE/008295 Y PE/008296

EL VICEPRESIDENTE (SEÑOR MARTÍNEZ ANTOLÍN):

Sexto punto del orden del día: **Pregunta para su respuesta Escrita, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores don José Francisco Martín Martínez y don José Javier Izquierdo Roncero, relativa a balance de las jornadas de presentación de Castilla y León celebradas en Londres, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, número 379, de veintiocho de febrero de 2018, convertida en Pregunta con respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el Artículo 160.2 del Reglamento de la Cámara.**

Y séptimo punto del orden del día: **Pregunta para su respuesta Escrita, formulada a la Junta de Castilla y León por los Procuradores don José Francisco Martín Martínez y don José Javier Izquierdo Roncero, relativa al viaje del Direc-**



tor General del ICE a Múnich en relación con la jornada de presentación de Castilla y León, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, número 379, de veintiocho de febrero de 2018, convertida en Pregunta con respuesta Oral ante la Comisión por aplicación de lo dispuesto en el Artículo 160.2 del Reglamento de esta Cámara.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Muchas gracias, señor vicepresidente. Para la formulación de la pregunta, tiene de nuevo la palabra el señor Martín.

EL SEÑOR MARTÍN MARTÍNEZ:

Sí, gracias. Pues una vez más denunciar el carácter antidemocrático de la Consejería de Economía y Hacienda y de la consejera, en su afán de ocultar cualquier información, y, en concreto, la relacionada con estos viajes y estas presentaciones. Y, muy rápidamente, en relación a las dos presentaciones, de Londres y de Múnich, queremos saber cuál es el criterio exacto para la realización de las invitaciones, cuál fue la relación exacta de empresas invitadas y por qué, en cada caso, desglosando... tenemos un interés especial en saber, en relación a la de Londres, las cinco empresas de servicios jurídicos, y por qué; las siete empresas del sector agroalimentario; la industria agroalimentaria, que una que parece ser que acudió; otra de *inputs* de construcción; qué pintaba allí la Cámara de Comercio local; y la industria de mobiliario.

Y, por otro lado, en relación a la de Múnich, queremos saber cuál fue el inversor privado, fondo de inversión local; cuál la empresa de servicios inmobiliarios para relocalizaciones –esto sí que es bueno–; cuál la única empresa que fue de TIC; y cuál la de *inputs* de construcción; cuáles... cuáles fueron los casos de empresas que entonces estaban en proceso de invertir en la Comunidad, y cuál ha sido el resultado en cada caso –sí, sí, esta es la respuesta, ¿eh?–; y cuáles fueron los cuatro proyectos de inversión sobre los que se empezó a trabajar a consecuencia de la realización de las presentaciones, y cuál ha sido su resultado.

Y, sobre todo, señor viceconsejero, sabemos... queremos saber cuándo nos mienten, si en enero de... en enero, en septiembre o las dos veces. En enero nos dijeron que la presentación en Múnich había tenido un coste total de 13.268,5 euros, y ahora nos dicen que no, que el coste fue de 8.032,5 euros. Es simplemente saber si nos mienten en enero, en septiembre o todo el año. Muchas gracias.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Gracias, señor Martín. Para dar contestación por parte de la Junta de Castilla y León, tiene la palabra el señor viceconsejero.

EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

Pues muchas gracias, presidenta. Señor Martín, empiezo por el final para contestarle a las cuestiones que me ha trasladado. No les mentimos ni en enero ni en abril ni en junio al respecto de estas presentaciones. El coste total de los dos viajes de trabajo por los que usted se interesaba, Londres y Múnich, es de 23.632 euros. Usted hacía referencia, no explícitamente en esta intervención, pero lo que ha anun-



ciado días anteriores, que eran 32.000 euros; 23.632. Hay un... hay un desfase, efectivamente, entre lo que se... hay un desfase, efectivamente, entre lo que se presupuesta... -usted viene del mundo de Hacienda, tiene que conocerlo, es profesional de esto- entre lo que se presupuesta cuando se presupuesta un gasto a través de una RC, hay un... bueno, voy a mirar la hoja, porque es que... hay un desfase entre lo que se presupuesta y lo que finalmente se liquida y se paga. Es decir, se presupuesta más porque según los contratos que se hacen con las empresas a través de menores que tienen que intermediar para preparar esas reuniones con sus bases de datos, y lo que finalmente se liquida, en función de los objetivos de las empresas que acuden a esas... a esas reuniones, empresas interesadas o potencialmente interesadas en invertir, llevan, ¿de acuerdo? Se lo explico: a la hora de hacer la previsión de gastos se elabora una RC, una retención de crédito, porque tú prevés un gasto y no sabes cuánto vas a ejecutar, pero es un gasto máximo. En la contratación de esas empresas intermediarias tiene dos fases: un primer pago y un segundo pago en función también de variables y objetivos. Cuántos son capaces de llegar, porque, cuanto más lleven, hay que motivar a las empresas. Y se hace de forma inteligente para tratar de motivar a esas empresas, ¿de acuerdo? Y así se ha hecho.

En el caso de Múnich, y ese es el desfase -no desfase, diferencia, diferencia-, de lo previsto, que era 12.000... perdón, 10.400 euros, finalmente se liquidó la mitad, 5.236 euros; de ahí la diferencia entre los 29.000 euros y los 23.632 euros. Ni mentimos cuando le damos la información de lo que hemos previsto en RC que se puede gastar máximo -esto es procedimiento administrativo normal, fiscalizado por el interventor-, ni le mentimos cuando, meses después, y una vez que hemos controlado todos los asistentes, según el contrato, con los intermediarios, con las empresas que se han contratado, en función de eso, no le mentimos, porque le estamos dando el dato de lo que se ha liquidado. ¿Por qué? Porque no se llegó a ese máximo de empresas que se había previsto en la RC para Múnich. Esa es la explicación y no tiene otra, por mucho que usted... -no sé lo que le pasa en la cabeza, dice que no constantemente- no tiene otra explicación; es una explicación administrativa y técnica.

En cuanto a las empresas que han ido a las presentaciones, potenciales inversores -que hacía usted alusión, señor Martín-, tanto en Londres como en Múnich. Cámara de Comercio local, ¿de acuerdo? Bueno, pues la Cámara de Comercio local representa a miles de empresas en Londres. ¿Algún problema en que vaya una cámara de comercio? ¿Entonces por qué... qué problema le sugiere usted? ¿Eh? [Murmullos]. Bueno, el camarero no, el camarero no creo que vaya a hacer ninguna inversión, con todo el respeto del mundo para el camarero; el camarero no, señor Martín; como gracietta vale, pero es que esto es un debate bastante más serio; es decir, que está muy bien, es decir, nos ha hecho reír a todos ya, pero el camarero no; la Cámara de Comercio sí, porque representa a muchas empresas, ¿lo entiende? Muy bien.

Industria mobiliaria. No le vamos a dar el nombre de las empresas por una cuestión de confidencialidad y porque no se nos permite; no le vamos a dar. Es una industria mobiliaria, o sea, que fabrica... el que transforma puede tener un proyecto de inversión en Castilla y León. Que no. Allí van potenciales interesados. Si supiéramos que hay 43 inversores en Londres que están esperando que lleguemos para coger la inversión y traerla a Castilla y León, tranquilo, estaríamos todos los días ahí, todos los días; no iríamos un día, estaríamos todos los días en Londres; todos los días o, por lo menos, hombre, si no son todos los días, 33 noches y sus días, como su compañero de partido, el alcalde de Soria, que se ha ido a Madrid a ver si capta



inversiones; a ver si da también información, ¿eh? Estará usted muy interesado en eso también, ¿no? Capital, Soria. 33 noches con sus días, en Madrid, para captar inversiones, ¿eh?, ¿de acuerdo? 33 noches y días, ¿eh?, para captar inversiones. ¿Y viene usted aquí a preguntarnos a nosotros? Es un figura. Usted es un figura. [Risas]. No, pero me imagino que iría en coche, no iría en Falcon, para ver un concierto. [Murmullos]. Pero, vamos...

Empresas de relocalización. Sí, servicios de relocalización. Existen empresas en el mundo del sector de la captación de inversiones que trabajan en relocalizar proyectos de inversión. Luego sí que es interesante el que vayan empresas y servicios de relocalización.

Servicios jurídicos. Hombre, no es para defender a ningún cliente. Hay bufets... bufetes de abogados y servicios jurídicos que trabajan para enfocar proyectos de inversión en el exterior, y que de 43, o 42, o 44, no recuerdo, asistentes a esa jornada en Londres... -que a usted le parecen muy pocos, no sé si espera que si va una consejera a Londres tenemos que reservar Wembley-. Para usted qué es normal, ¿10.000... 10.000 inversores, en Londres?, ¿50.000, en Friburgo? Cuántos. Lo hacemos en Friburgo. ¿Cuántos quiere usted, 50.000 inversores? Si esto es buscar potenciales inversores en Castilla y León. Lo hacen todas las Comunidades Autónomas; todas, señor Martín. Lleve el debate a la lógica.

Inputs de la construcción. Pues sí, una empresa que pueda tener interés en fabricar *inputs* de la construcción en... en el mercado ibérico. ¿Y? Pues como otro cualquier proyecto de inversión, nosotros le... se lo explicamos; una empresa, sí, una empresa. En total fueron 43 profesionales, 43 profesionales que podían tener interés en escuchar lo que le iba a contar una Comunidad Autónoma con el Gobierno de España. Pero si es que, realmente, por mucho que le quiera sacar usted punta a esta cuestión, es un ámbito absolutamente profesional que se lleva haciendo veintipico años, pero no Castilla y León, todas las Comunidades Autónomas. ¿Ha oído usted hablar del... de Axio? ¿O ha oído hablar de Libex? ¿Ha oído hablar de INFO Murcia? ¿Ha oído hablar de PromoMadrid? ¿Asturex? ¿Ha oído hablar de IDEA? ¿Ha oído hablar de Extenda? ¿Sabe algo de esto? Vamos a ceñir este debate a un ámbito profesional, porque es que el resto, de verdad, es que son chascarrillos muy graciosos, pero es que tienen el recorrido que tienen.

Y esto es lo que le puedo contar respecto a sus... a sus preguntas. La del coste creo que está bastante clara.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Gracias, señor viceconsejero. Tiene la palabra el señor Martín.

EL SEÑOR MARTÍN MARTÍNEZ:

Sí. Aquí chascarrillo gracioso ninguno, porque estamos hablando del dinero de todos, y de cómo ustedes mienten en cómo lo gastan. Porque, porque no es ningún tipo de presupuesto, es la respuesta de la consejera, firmada por la consejera, el día dieciocho de enero del dieciocho, donde dice que el coste del viaje incluye... -no "incluirá", ni "presupuestariamente incluye", ni nada- incluye, en concreto: "Jornada de inversores en Londres, 15.600 euros (incluye gastos de organización, alquiler y sala); y jornada de inversores en Múnich, 13.268,5 euros (incluye gastos de organización y alquiler sala)". Y cuando vuelve a contestar -usted... yo creo que es que



la están engañando ustedes-, cuando vuelve a contestar el veintiocho de agosto del dieciocho, pone: "Coste final presentaciones: Londres -exactamente lo mismo-, 15.600 euros; Múnich, 8.032,5", que, por cierto, no tiene nada que ver tampoco con las cifras que usted ha dado, de 10.000 presupuestado y 5.200 efectivo.

¿Pero... pero usted se cree que es serio? ¿Pero usted se cree que alguien puede creerles, cuando... cuando, en algo tan importante como es el dinero de los ciudadanos, ustedes vienen con esta trivialidad, y estos engaños, y estas mentiras, a los representantes de los ciudadanos? ¿Pero cómo le van a creer para captar ninguna inversión para Castilla y León cuando son capaces de engañarnos de esta manera tan miserable? Es que no tienen ustedes absolutamente ninguna credibilidad.

Exactamente igual que no tiene ninguna credibilidad en toda la milonga que nos ha estado contando, porque todos sabemos que, al final, esas presentaciones, que ya no hace nadie, porque son del siglo pasado... No, las que se hacen se hacen muy en serio, y los que lo hacen saben exactamente a quién invitan; y son capaces de decir exactamente quién va y por qué. No lo hacen como ustedes, efectivamente, con un intermediario, que lo que le mete es a los 42 jubilados que pilla por allí, para que tomen un café y escuchen el rollo de la consejera, que, al final, es lo que... lo que pasa en sus presentaciones, sino totalmente diferente. Por eso usted no se ha atrevido a dar ni un solo nombre de ni un solo participante en esas jornadas, ni siquiera de aquellos que decía, hace un año, que había cuatro que estaban en proceso y que podrían llegar a cristalizar, ni siquiera ha sido capaz de darme un nombre de esos cuatro.

Al final, como todo, una milonga, un garbeo y un paseíto que pagamos los ciudadanos de Castilla y León, y encima tener que aguantar sus mentiras. Así nos luce el pelo a algunos. Muchas...

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Gracias, señor Martín. Tiene la palabra el señor viceconsejero.

EL VICECONSEJERO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD (SEÑOR MARTÍN TOBALINA):

Muy bien. Muchas gracias, señor Martín. Intento responderle. Bueno, a mí el pelo, lamentablemente, me luce bien poco, ¿eh? Pero, vamos, le entiendo la broma tan inteligente y tan profunda como casi todas las que usted hace.

Nombres no le voy a dar ninguno, ya le he dicho las empresas que van. Dice que no hace nadie las presentaciones que hacemos nosotros; las hacen todas las Comunidades Autónomas, señor Martín. En esto de la internacionalización nos sigue sorprendiendo usted; viene aquí a decir que no lo hace nadie y lo hacen todas las Comunidades Autónomas, con el Gobierno de España, exactamente en el mismo esquema en el que nosotros lo estamos haciendo.

Gastos. Si es que yo creo que está usted equivocado. No engañamos a nadie ni mentimos a nadie, aquí el que ha mentido ha sido usted, que ha venido a decir que nos hemos ido cuatro a Londres cuando a Londres no han ido cuatro, ¿eh?, el que ha mentido es usted. Ha venido a decir que si se había perdido no sé quién y que no hablaban inglés. Pues yo estoy encantado de hablar con un... en inglés con usted a la salida, si quiere, no hay ningún problema. Pero es que viene aquí ocultando, escondiendo la verdad e intentando generar dudas sobre un trabajo profesional de



una estructura que tiene mucha experiencia y a la cual usted trata de humillar. No es comprensible, sinceramente.

Y, respecto al gasto, le vuelvo a repetir: Londres, en ese dato estamos... en esa cifra estamos de acuerdo, 15.600 euros ejecutados. Múnich, de lo presupuestado, ¿eh?, de lo presupuestado en un inicio, que son 10.400 en coste de presentación más 2.796 en reserva de la sala de presentación, ¿eh?, hay que restar 5.236 euros, porque cuando se le liquida a la empresa que hace la selección de los asistentes no cubre la segunda parte. Ese es... esa es la diferencia, no hay ningún engaño. Una cosa es lo que se le ha trasladado en un inicio como presupuestado, señor Martín, y otra cosa es lo que finalmente se liquida, no hay ningún engaño. Si quiere entender, entiéndalo, pero ya más no puedo hacer al respecto.

Respecto a lo que traslada de la falta por parte de la Junta de Castilla y León de... del uso de los fondos públicos por parte de la Junta de Castilla y León para esto que usted llama paseos, que no son paseos, ¿eh?, son viajes de trabajo, bueno, pues, hombre, 23.000 euros que se han gastado, se han invertido en esos dos viajes, más el de Bruselas y el de Ámsterdam, que en total suman, todo eso presupuestado, 46.700 euros, cuatro presentaciones en el exterior, con 7 proyectos de inversión que estamos trabajando, de los cuales dos se han caído, ¿eh?, hay otro que ya se ha logrado a colación de esos trabajos de... que está ya en fase de implantación, con una inversión de 40 millones de euros y 140 empleos que se van a crear en la provincia de Segovia a través de una empresa belga que se llama Drylock.

Bien, hombre, si yo invierto... -usted es gestor público, o lo ha sido también- si yo invierto 46.000 euros en una serie de acciones y obtengo 40 millones de euros de inversión y 140 empleos, de momento, tan mal no estará, señor Martín, digo yo. ¿Le parece a usted un equilibrio más o menos de rentabilidad en la gestión? ¿Más o menos le parece? Yo... para mí sí, para mí sí. ¿Igual aquí los presentes? Quitando colores políticos. Parece lógico que, si invertimos 46.000 euros y, de momento, hemos conseguido una inversión de 40 millones... -reste usted, que lo sabrá hacer bien- de 40 millones de euros y 140 o 150 empleos en Segovia, no está mal, ¿verdad?, no está nada mal, muy bien.

Entonces, dicho esto, dicho esto, yo le agradecería que, cuando traiga este tipo de debate a este entorno tan respetable, pues seamos un poquito más precisos y más profesionales a la hora de presentar estas cuestiones. Y, sobre todo, no falte al respeto no de los cargos públicos, que lo hace constantemente, es decir, que es algo que ya tenemos aprendido y, pues mira, más o menos lo llevamos con toda la dignidad que se puede, pero a profesionales, a trabajadores, que están intentando hacer su trabajo de forma honesta, me parece que les ha estado faltando usted al respeto, porque no creo que sean justos sus comentarios, sinceramente.

Si en algo de lo que yo he dicho en esta comparecencia le he podido faltar, le pido disculpas, señor Martín. No aspiro a que usted haga lo mismo conmigo.

LA PRESIDENTA (SEÑORA CORTÉS CALVO):

Muchas gracias, señor viceconsejero. Gracias al equipo, que hoy no le ha acompañado a esta Comisión. Y no habiendo más asuntos que tratar, se levanta la sesión.

[Se levanta la sesión a las diez horas cincuenta y cinco minutos].